

## المقابل فى العقد وفقاً للقانون الانجلىزى

بخت مقدم من

د. برىهان أبوزىد

مدرس القانون المبنى بكلية الدراسات القانونية والمعاملات الدولية

جامعة فاروس

## المقابل في العقد وفقاً للقانون الإنجليزي<sup>(17)</sup>

### المقدمة:

يعد العقد من المصادر الأساسية للالتزامات سواء في النظام القانوني الانجلوسكسوني مثل القانون الإنجليزي أو في النظام القانوني اللاتيني مثل القانون المصري. وقد عرف الفقه المصري العقد بأنه توافق إرادتين أو أكثر على إحداث أثر قانوني معين سواء أكان بغرض إنشاء التزام أم نقله أم تعديله أم إنهائه<sup>(18)</sup> بينما عرفه النظام الانجلوسكسوني بأنه إتفاق بين شخصين أو أكثر أو بين كيانات يتضمن بنود معينة يعد فيها كل طرف بأن يقوم بأمر ما في مقابل الحصول على منفعة له في المقابل<sup>(19)</sup>.

فأركان العقد في القانون المصري إذن هم التراضي والمحل والسبب، بينما أركان العقد في القانون الإنجليزي والنظام الانجلوسكسوني عموماً تتمثل في: التراضي الذي يتكون بدوره من الإيجاب Offer والقبول Acceptance، وأهلية التعاقد Capacity to Contract، والمقابل Consideration،

(17) بحث مقدم من د. بريهان أبو زيد، مدرس القانون المدني بكلية الدراسات القانونية والمعاملات الدولية بجامعة فاروس، Post Doctorate Fellow لمركز القانون الاقتصادي والحوكمة بالجامعة الحرة ببروكسل بلجيكا.

(18) أ.د. عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني (تنقيح المستشار/ أحمد مدحت المراغي)، الجزء الأول: نظرية الالتزام بوجه عام - مصادر الالتزام، منشأة المعارف، 2004، ص 238.

وقد نصت المادة 89 من القانون المدني المصري على أن "يتم العقد بمجرد أن يتبادل طرفان التعبير عن إرادتين متطابقتين مع مراعاة ما يقرره القانون فوق ذلك من أوضاع قانونية".

Legal Dictionary: Contract <http://legal-dictionary.thefreedictionary.com/contract> <sup>(19)</sup>

## وأخيراً اتجاه الإرادة إلى إنشاء روابط قانونية Intention to Create Legal Relations<sup>(20)</sup>

ويتضح إذن من تعريف النظام الأنجلوسكسوني للعقد أنه يشترط توافر المقابل في العقد لنشأته ونفاذه، فمتى تخلف المقابل أضحى الالتزام غير ملزم ولا يجوز لمن تقرر لمصلحته اللجوء إلى القضاء للمطالبة بتنفيذه. وفي هذه الدراسة سنتعرف على المقابل وفقاً لما أرساه القانون الإنجليزي المنتمى لطائفة النظم القانونية الأنجلوسكسونية حيث سنتناول بالدراسة مفهوم المقابل وكذلك مدى توافر المقابل في العقود الملزمة للجانبين والعقود الملزمة لجانب واحد والشروط الواجب توافرها في المقابل.

وتنقسم الدراسة في هذا البحث إلى مبحثين:

**المبحث الأول:** مفهوم المقابل في العقد وفقاً للقانون الإنجليزي.

**المبحث الثاني:** الشروط الواجب توافرها في المقابل.

### المبحث الأول

#### مفهوم المقابل في العقد وفقاً للقانون الإنجليزي

نتناول في هذا المبحث بالدراسة مفهوم المقابل وأنواعه، والمقابل في العقود الملزمة للجانبين والملزمة لجانب واحد وكذلك مدى الاختلاف أو التقارب بين المقابل كركن في العقود في النظام الأنجلوسكسوني والقانون الإنجليزي وبين السبب كركن أساسي في العقود في النظام اللاتيني والقانون المصري. وتنقسم الدراسة في هذا المبحث إلى المطالب الآتية:

**المطلب الأول:** المقصود بالمقابل في العقد.

**المطلب الثاني:** أنواع المقابل في العقد.

**المطلب الثالث:** المقابل في العقود الملزمة للجانبين والملزمة لجانب واحد وفقاً للقانون الإنجليزي.

The Law Handbook: Elements of Contract, <sup>(20)</sup>

<http://www.lawhandbook.org.au/handbook/ch12s01s02.php>

## المطلب الأول

### مفهوم المقابل

يعد المقابل ركنا أساسيا لنشأة العقد ونفاذه فى النظام القانونى الانجلوسكسونى بما فى ذلك القانون الانجليزى. فلا يعد العقد ملزما وناظدا إذا لم يتوافر هذا الركن فى العقد. ويعرف الفقه الانجليزى المقابل بأنه المصلحة التى تتقرر لصالح المتعاقد الذى يتعهد بتنفيذ التزام معين فى العقد أو العبء الذى سيتحمل به المتعاقد الاخر لصالح الأول.<sup>(1)</sup> وفى تعريف اخر عرف البعض المقابل بأنه ما تم الاتفاق عليه من مصلحة متبادلة والسبب الدافع للالتزام.<sup>(2)</sup> وبعبارة أخرى فإن العقد يجب أن ينطوى على مصلحة متبادلة لطرفيه حتى يكون نافذا.

وفى ذات السياق جرت المحاكم الانجليزية على تعريف المقابل حيث عرفته فى قضية Currie V Misa فى 1875 بأنه ما يتضمنه العقد من حق أو مصلحة أو ربح لأحد المتعاقدين أو التزام أو عبء على المتعاقد الاخر.<sup>(3)</sup>

---

Catherine Elliot and Frances Quinn, Contract Law, Pearson <sup>(1)</sup>  
Education, Fourth Edition, 2003, P. 66.

Enforceability: Consideration, Formalities, and Promissory <sup>(2)</sup>  
Estoppel,

[http://www.oup.com/uk/orc/bin/9780199644841/chenwishart4e\\_ch03.pdf](http://www.oup.com/uk/orc/bin/9780199644841/chenwishart4e_ch03.pdf)  
Currie v Misa (1875) LR 10 Ex 153; (1875-76) LR 1 App Cas <sup>(3)</sup>  
554.

وفى هذه القضية عرفت المحكمة المقابل بأنه:

“A valuable consideration, in the sense of the law, may consist either in some right, interest, profit, or benefit accruing to the one

ويبدو إلينا هذا التعريف مقتضبا لأنه يوضح ما يحصل عليه طرفا واحدا بالعقد دون الآخر. وفي قضية Dunlop v Selfridge في 1915 عرفت المحكمة المقابل بأنه يتمثل في القيام بعمل أو الامتناع عن عمل أو الالتزام بتقديم شيئا معيناً بحيث يكون ذلك الالتزام هو الثمن الذي يلتزم به المتعاقد في مقابل حصوله على شيء آخر من المتعاقد الآخر.<sup>(1)</sup>

ويوضح الفقه الإنجليزي كذلك أن التعريف المتواتر عليه للمقابل في القانون الإنجليزي يشترط تقديم شيئا ذو قيمة كأن يكون التزاما أو عبء على المتعاقد الآخر (الموجب إليه) أو مصلحة ستقرر للموجب في مقابل ما سيحصل عليه الموجب إليه من منفعة. فعلى سبيل المثال يعد الثمن الذي يدفعه المشتري هو المقابل للالتزام البائع بتسليم الشيء المبيع وبالتالي فإنه يعتبر مصلحة للأخير وعبء على الأول، وعلى العكس يعد تسليم المبيع بمثابة المصلحة للمشتري وعبء على البائع.<sup>(2)</sup>

---

party, or some forbearance, detriment, loss, or responsibility, given, suffered, or undertaken by the other.”

Dunlop v Selfridge Ltd [1915] AC 847. <sup>(1)</sup>

وفي هذه القضية رأَت المحكمة أن:

"An act or forbearance of one party, or the promise thereof, is the price for which the promise of the other is bought, and the promise thus given for value is enforceable."

Treitel, Gunter, The Law of Contract, Sweet and Maxwell, 11<sup>th</sup> (2)  
edition, 2003, P. 68.

وفي هذا السياق يرى Treitel أن:

"The traditional definition of consideration concentrates on the requirement that "something of value" must be given and accordingly states that consideration is either some detriment to the

ويرى بعض الفقهاء أن أهمية ركن المقابل في العقد ترجع إلى أنه يؤكد جدية المتعاقدين ونيتهما في الالتزام بما تم الاتفاق عليه في العقد، كما أنه يرسى دعائم التبادلية المعروفة بـ *quid pro quo* وبالتالي يسبغ قدراً من العدالة في المعاملات بين الأفراد. ومن جهة أخرى فإنه في الحالة التي يخفق فيها أحد المتعاقدين عن الوفاء بالتزاماتهم المتفق عليها في العقد، فإن المقابل الذي كان متفقاً عليه يساعد في تقدير حجم التعويض المستحق وفقاً لما فات المتعاقد الآخر من كسب وما لحقه من خسارة. كما أنه في الحالة التي يكون فيها المقابل يسيراً للغاية ولا يتناسب على الإطلاق مع ما يلتزم به المتعاقد من التزامات أو يحصل عليه من حقوق فإن ذلك يكون سبباً لكي تنقضى المحكمة عن مدى وجود إكراه أو تدليس<sup>(1)</sup>.

وقد يثور التساؤل حول ما إذا كان المقابل يقارب أو يخالف ركن السبب في العقد وفقاً للنظم اللاتينية والقانون المصري؟ وقد نصت المادة 136 من القانون المدني المصري على أنه "إذا لم يكن للالتزام سبب، أو كان سببه مخالفاً للنظام العام والآداب كان العقد باطلاً". فالسبب إذن هو الغرض المباشر الذي يهدف المتعاقد تحقيقه من خلال إبرام العقد. ولا ينبغي خلط السبب بالإرادة وإن كان وثيق الصلة بها لأنه الغرض المباشر الذي اتجهت إليه

---

promisee (in that he may give value) or some benefit to the promisor (in that he may receive value). Usually, this detriment and benefit are merely the same thing looked at from different point of views. Thus payment by a buyer is consideration for the seller's promise to deliver and can be described as a detriment to the buyer or as a benefit to the seller and conversely deliver by a seller is consideration for the buyer's promise to pay and can be described either as a detriment to the seller or as a benefit to the buyer."

Emily M. Weitzenboeck, English Law of Contract, February (1)

2012,

<http://www.uio.no/studier/emner/jus/jus/JUS5260/v12/undervisningmateriale/Consideration.pdf>

الإرادة.<sup>27</sup> والجدير بالذكر أن النظرية التقليدية للسبب كانت تنظر إليه باعتباره الغرض المباشر والمجرد الذي يريد المتعاقد تحقيقه من وراء الالتزام.<sup>(28)</sup> وكانت النظرية التقليدية للسبب تفرق بينه وبين الباعث، حيث يتمثل الأول في النتيجة الأولى التي يرمى المتعاقد إلى تحقيقها مثل حصول البائع على الثمن في عقد البيع، ويتمثل الثاني في الغرض غير المباشر، أو السبب القصدى، من إبرام العقد والذي يرتبط بنفس المتعاقد كأن يكون باعث البائع من إبرام عقد البيع هو الحصول على المال اللازم للنفقة على أبنائه.<sup>(29)</sup> ولم تكن النظرية التقليدية للسبب تعند بالباعث للمتعاقد وإنما تشترط فقط في السبب أن يكون موجودا وصحيحا ومشروعا. ووفقاً للنظرية التقليدية للسبب فإن السبب في العقود الملزمة للجانبين يتمثل في التزامات المتعاقدين في مواجهة بعضهم البعض أو بمعنى أدق فإن سبب الالتزام المتعاقد هو رغبته في الحصول على الالتزام المقابل الذي يلتزم المتعاقد الآخر بتنفيذه مثل حصول البائع على الثمن وحصول المشتري على الشيء المبيع. أما في العقود الملزمة لجانب واحد مثل عقود التبرعات فإن الرغبة في التبرع هي سبب التزام المتبرع.<sup>(30)</sup>

أما النظرية الحديثة للسبب فقد فرقَت بين سبب الالتزام وبين سبب العقد، فسبب الالتزام هو الغاية المباشرة والقريبة التي يهدف المتعاقدين من ورائها إبرام العقد والتحمل بالالتزام وهي تتسم بطابع موضوعي لارتباطها بموضوع العقد ذاته مثل نقل الملكية ودفع الثمن في عقد البيع، وبين سبب العقد وهو الباعث الدافع لإبرام العقد مثل إبرام عقد البيع للحصول على الثمن وسداد ديون البائع.<sup>(31)</sup>

---

(27) أ.د. عبد الرزاق السنهوري، المرجع السابق، ص 338.

(28) أ.د. محمود جلال الدين زكي، الوجيز في النظرية العامة للالتزامات في القانون المدنى المصري، مطبعة جامعة القاهرة، الطبعة الثالثة، 1978، ص 199.

(29) المرجع السابق، ص 200 و 201.

(30) المرجع السابق، ص 203 و 205.

(31) أ.د. محمد حسين منصور، النظرية العامة للالتزامات - مصادر الالتزام، دار الجامعة الجديدة للنشر، 2006، ص 226 و 272 و 232 و 233.

وقد اعتدت النظرية الحديثة للسبب بالباعث الدافع للتعاقد كلما اتصل بالمتعاقدين الآخر سواء أكان بعلمه الفعلي به أم باستطاعته العلم به كأن يكون بائع المشتري الذي دفعه لشراء العقار هو إدارته في أعمال تخالف النظام العام والاداب وكان البائع على علم بهذا الباعث أو على الأقل كان يستطيع العلم به. ووفقاً للنظرية الحديثة للسبب فإن السبب في العقود الملزمة للجانبين يتمثل في الغرض المباشر الذي أراد المتعاقد تحقيقه من وراء إبرامه للعقد وفي نفس الوقت بالباعث الدافع لهذا التعاقدين متى اتصل بالمتعاقدين الآخر. أما في العقود الملزمة لجانب واحد وتحديد عقود التبرعات فإن السبب يتمثل في الرغبة في التبرع للمتعاقدين الآخر وكذلك الباعث الدافع للتبرع متى كان من الممكن التعرف عليه<sup>(32)</sup>

ويرى بعض الباحثين أن ركن المقابل في النظام الانجلوسكسوني لا يجب خلطه بركن السبب في النظام اللاتيني ذلك لأن السبب، وفقاً لهم ينحصر فقط فيما إذا كان الباعث أو الدافع للعقد مشروعاً لا يخالف القانون<sup>(33)</sup> ونحن وإن كنا نتفق مع وجوب التمييز وعدم الخلط بين المقابل وفقاً للنظام الانجلوسكسوني والسبب وفقاً للقوانين اللاتينية والقانون المصري إلا أننا نختلف في أساس وجوب التمييز. فالمقابل في النظام الانجلوسكسوني يتعلق بالمصلحة التي تنفرد لصالح المتعاقد الذي يتعهد بتنفيذ التزام معين في العقد أو العبء الذي سيتحمل به المتعاقد الآخر لصالح الأول، أما السبب فهو يتعلق بالغرض من إبرام العقد والذي يجب أن يكون مشروعاً لا يخالف القانون. كذلك فإن الشروط التي يتطلبها القانون الانجليزي والنظام الانجلوسكسوني في المقابل، كما سبلى فيما بعد، من وجوب أن يكون المقابل كافياً، وألا يكون المقابل مقابلاً سابقاً، ووجوب صدوره من المتعاقد الآخر، عدم جواز اعتبار

---

(32) أ. د. عبد الفتاح عبد الباقي، نظرية العقد والإرادة المنفردة: دراسة معمقة ومقارنة بالفقه الإسلامي، 1984، ص 442 و 443.

Adam Kramer, 'The Gratuitous Variation of Contracts in<sup>(33)</sup> England and Wales, France and Québec', P.3.

<http://ebookbrowse.com/amk-gratuitous-variation-of-contracts-in-england-and-wales-france-and-quebec-doc-d20045775>

الالتزامات السابقة القائمة مقابلًا صحيحًا، كل ذلك يفيد بأنه من الخطأ اعتبار أن المقابل يمثل ركن السبب في العقد وفقاً للقانون المصري.

والجدير بالذكر أن مبادئ العقود التجارية الدولية المعروفة بـ Principles of International Commercial Contracts (UNIDROIT) لعام 1994 في المادة 3.2 نصت على أن إبرام وتعديل وإنهاء العقود يتم بمجرد اتفاق أطرافه على ذلك دون الحاجة إلى أية شروط أخرى،<sup>(34)</sup> وجاء في التعليق الرسمي للمبادئ أن نص المادة يفيد بعدم اشتراط توافر المقابل أو السبب في العقد التجاري الدولي حتى يكون صحيحاً وناظراً ذلك لأن العقود التجارية بطبيعتها تقول على مبدأ التبادلية كما أنها ليست بحاجة إلى توافر ركن السبب لأنه بدهة سيكون متوفراً بها ومع ذلك فإن التعليق يضيف أن عدم اشتراط توافر ركن السبب وفقاً للمبادئ السابقة لا يعنى عدم اشتراط مشروعية العقد.<sup>(35)</sup>

---

Principles of International Commercial Contracts<sup>(34)</sup>

(UNIDROIT) 1994

<http://www.jus.uio.no/lm/unidroit.international.commercial.contracts.principles.1994.commented/3.2.html#544>

Article 3.2 (Validity of mere agreement) states that:

“A contract is concluded, modified or terminated by the mere agreement of the parties, without any further requirement.”

(35) المرجع السابق.

## المطلب الثانى

### أنواع المقابل فى العقد

استقر النظام الانجلوسكسونى والقانون الانجليزى على نوعين للمقابل فى العقد وهما المقابل الذى يتم الوفاء به أو تنفيذه عند أو بعد إبرام العقد Executory Consideration والمقابل الذى تم الوفاء به أو تنفيذه قبل إبرام العقد Executed Consideration.

**أولاً: المقابل الذى يتم الوفاء به أو تنفيذه عند أو بعد إبرام العقد:**

فى هذا النوع يكون المقابل فى العقد التزام يتم الوفاء به أو تنفيذه عند إبرام العقد أو فى المستقبل أو ما يعرف بـ *in futuro*.<sup>(36)</sup> وذلك كأن يكون العقد من العقود الملزمة للجانبين على سبيل المثال ويلتزم فيها طرفى العقد بأداء التزامات متقابلة لمصلحة كل طرف كأن يلتزم البائع فى العقد بتسليم المبيع بعد إبرامه ويلتزم المشتري فى المقابل بدفع الثمن لدى التسلم.<sup>(37)</sup>

**ثانياً: المقابل الذى تم الوفاء به أو تنفيذه قبل إبرام العقد:**

أما فى هذا النوع من نوعى المقابل يكون المقابل قد تم الوفاء به أو تنفيذه قبل إبرام العقد. ويضرب الفقه الانجليزى مثلاً شهيراً لهذا النوع من المقابل بالحالة التى يتعهد فيها شخص ما بدفع مبلغ معين من المال أو تقديم جائزة

---

M. P. Furmston, Cheshire, Fifoot and Furmston's: Law of<sup>(36)</sup>  
Contract, Butterworths – LexisNexis, Fourteenth edition, 2001, P.

83

(37) المرجع السابق:

Catherine Elliot and Frances Quinn, P. 68.

لمن يعثر على شئ ضائع مملوكا له. فإذا عثر أحد الجمهور على هذا الشئ وأراد الحصول على المال أو الجائزة المتعهد بتقديمها إنعقد العقد. ففي هذا المثال كان المقابل للجائزة هو العثور على الشئ الضائع، وكان قد تم الوعد بها والالتزام بتقديمها قبل عثور الشخص عليها أى قبل إنعقاد العقد. فالعقد هنا، وفقاً للنظام الأنجلوسكسونى، ينعقد بقبول الإيجاب أى بالعثور على الشئ الضائع وتقديمه للمتعاقد الذى وعد بالجائزة<sup>(38)</sup>

ولعل المثال السابق يبرز قدرا كبيرا من الاختلاف بين النظام القانونى الانجلوسكسونى والنظام القانونى المصرى فالتكييف القانونى وفقاً للأخير هو أن التزام من وعد بدفع مبلغا من المال أو تقديم جائزة فى حالة عثور فرد من الجمهور على ما فقده هو التزام مصدره الارادة المنفردة وليس العقد. ويستوى فى ذلك أن يكون من وجد الشئ الضائع ونشأ حقه فى طلب المبلغ الموعود به أو الجائزة كان يعلم بها عند عثوره على الشئ وتقديمه لصاحبه الواعد أو لم يعلم بها<sup>(39)</sup> فالالتزام فى هذه الحالة لا يتوقف على قبول من وجد الشئ وإنما ينشأ ويتقرر بعثوره عليه وتقديمه لصاحبه. وسنتناول بقدر من التفصيل هذه المسألة بالمطلب القادم عند دراسة العقود الملزمة للجانبين والملزمة لجانب واحد فى قانون العقد الانجليزى ومدى تقاربهما واختلافهما عن نظيرهما المصرى.

ويبقى أن نشير أخيرا فى هذا الصدد أنه يقع على المتعاقد الذى يرغب فى اثبات وجود مقابل لعقد سيتم تنفيذه لاحقا أو تم تنفيذ مقابله بالفعل، عبء اثبات أن التزامه هو مقابل للالتزام المتعاقد الاخر، وأن كلا من الالتزامين يرتبطان بعقد واحد أو معاملة واحدة<sup>(40)</sup>

(38) المرجع السابق، ص 68. وكذلك M. P. Furmston, Cheshire, Fifoot and Furmston's: Law of Contract, المرجع السابق، ص 83.

(39) أ.د. نبيل سعد، النظرية العامة للالتزام، الجزء الأول: مصادر الالتزام، منشأة المعارف، 2001، ص 363.

(40) المرجع السابق:

M. P. Furmston, Cheshire, Fifoot and Furmston's: Law of Contract, P. 83.

### المطلب الثالث

#### المقابل في العقود الملزمة للجانبين والملزمة لجانب واحد وفقاً للقانون الانجليزي

يهيئنا أولاً قبل أن نبحث في توافر المقابل في العقود الملزمة للجانبين والعقود الملزمة لجانب واحد في القانون الانجليزي، أن نوضح ماهيتهما في كلا من القانون المدني المصري والقانون الانجليزي.

فالعقد الملزم للجانبين في القانون المدني المصري هو ذلك العقد الذي يلتزم فيه جميع أطرافه بالتزامات متبادلة ومتقابلة تجاه بعضهما البعض مثل عقد البيع حيث يكون البائع ملتزماً بتسليم الشيء المبيع بينما يلتزم المشتري بدفع الثمن. وفي عقد الإيجار يكون المؤجر ملتزماً بتمكين المستأجر من الانتفاع بالعين المستأجرة في مقابل أن يدفع الأخير الأجرة المتفق عليها في موعدها.(41) أما العقود الملزمة لجانب واحد فهي تلك العقود التي يكون أحد أطرافها فقط محملاً بالتزام في مواجهة الطرف الآخر دون أن يكون الأخير ملتزماً بأية التزامات في مواجهته. ولعل أشهر الأمثلة للعقود الملزمة لجانب واحد هو عقد الهبة حيث يلتزم الواهب بالشيء الموهوب به ويكون للموهوب له الحق في قبول الهبة أو رفضها.(42)

والمفهوم السابق للعقود الملزمة للجانبين والملزمة لجانب واحد وفقاً للقانون المدني المصري يختلف في بعض المفاهيم عن مفهومه في القانون الانجليزي والنظام الانجلوسكسوني. فوفقاً للنظام الانجلوسكسوني فإن العقد الملزم للجانبين هو العقد الذي يلتزم فيه طرفي العقد بالتزامات متقابلة كأن يلتزم أحدهما بالتزام معين في مقابل أن يلتزم المتعاقد الآخر بالتزام مقابل له. وفي هذا النوع من العقود يتضح ركن المقابل بجلاء كأحد أركان العقد في النظام الانجلوسكسوني والقانون الانجليزي. ويلاحظ أنه في هذا النوع من العقود لا بد أن يصل فيه القبول إلى الموجب حتى ينعقد العقد كما هو الحال

(41) أ.د. محمد حسين منصور، المرجع السابق، ص 61.

(42) المرجع السابق ص 62.

في سائر العقود وفقاً للنظام اللاتيني والقانون المصري. وكما هو الحال أيضاً في القانون المدني المصري فإن عقد البيع والإيجار والتأمين من العقود الملزمة للجانبين في القانون الإنجليزي. ففي عقد البيع على سبيل المثال يكون إيجاب البائع متمثلاً في عرض المبيع للبيع ويكون وفاء المشتري بالثمن هو القبول الذي ينطوي على المقابل، الركن الثالث للعقد، في ذات الوقت.<sup>(43)</sup>

أما العقد الملزم لجانب واحد في النظام الانجلوسكسوني والقانون الإنجليزي فإنه ذلك العقد الذي يلتزم فيه الموجب بأمر ما في حالة قيام الموجب إليه بالتزام معين، فإذا ما قام الأخير بتنفيذ الالتزام انعقد العقد. وبعبارة أخرى فإن العقد الملزم لجانب واحد يكون القبول فيه هو بتنفيذ جميع ما اشترطه الموجب بل أن التنفيذ الجزئي له لا يعطى الموجب له الحق في طلب ما التزم به الموجب.<sup>(44)</sup>

ففي قضية *Luxor (Eastbourne) Ltd v Cooper* طلبت إحدى الشركات من سمسار عقارات إيجاد مشترياً لبعض عقاراتها وحددت له حداً أدنى لثمن البيع. وقد عثر السمسار على مشتري يرغب في شراء العقارات وفقاً للثمن الأدنى الذي وضعته الشركة. وبعد عدة مفاوضات إيجابية بين الشركة والمشتري، أصدر مدير الشركة قراراً بالتوقف عن المفاوضات للعثور على مشترٍ آخر يعرض ثمناً أفضل. وقد دفع هذا الأمر بالسمسار إلى طلب عمولته من الشركة على إعتبار أن عقد البيع كان قد أوشك أن يتم وأنه بذل مجهوداً كبيراً في العثور على مشتري يرغب في شراء العقارات بالثمن الذي حددته الشركة. وفي هذه القضية كيفت المحكمة العقد الذي نشأ بين الشركة البائعة والسمسار على أنه من قبيل العقود الملزمة لجانب واحد حيث لا التزام على السمسار بالعثور على مشتري كما أن التزام الشركة البائعة في مواجهة السمسار لا ينشأ إلا إذا عثر السمسار على مشتري وتم البيع. وبما أن الشركة

---

Williston, Samuel, Consideration in Bilateral Contracts, <sup>(43)</sup>  
Harvard Law Review, Volume 27, No. 6 (April 1914), P. 518,  
available at JSTOR, <http://www.jstor.org/stable/1326781?seq=2>

<sup>(44)</sup> المرجع السابق:

9.Catherine Elliot and Frances Quinn, P. 6

قد عثرت من خلال جهودها الذاتية على مشترٍ آخر وباعت له عقاراتها فإنها لا تكون ملتزمة أمام السمسار بدفع العمولة لأن التزامه لم يتم.<sup>(45)</sup>

كما استقرت المحاكم الإنجليزية على عدم جواز رجوع الموجب في إيجابه متى بدأ الموجب له الوفاء بالالتزام الذي اشترطه الموجب. ففي قضية *Daulia Ltd v Millbank Nominees Ltd* انتهت المحكمة إلى أنه بمجرد وأن يبدأ الموجب له في تنفيذ الالتزام الذي اشترطه الموجب فإنه لا يجوز للأخير الرجوع في إيجابه إلا إذا كان الموجب له قد توقف عن تنفيذه.<sup>(46)</sup> وفي قضية *Errington v Errington* قام أحد الأشخاص بشراء منزل بهدف إعطائه إلى ابنه وزوجة ابنه ونظرا لأن ثمن المنزل لم يكن متوفرا له قام بإبرام عقد رهن لسداد ثمنه. وبعد مرور بعض الوقت وعد الأب ابنه ووزجته بأنهما إذا قاما بسداد الرهن فإن هذا المنزل سيصير ملكهما. وتمكن الزوجان فعلا من سداد قرض الرهن بالرغم من أنهما لم يعبرا صراحة عن نيتهما في تملك المنزل. وبعد وفاة الأب حاول باقى الورثة التحلل من التزام مورثهم بالرجوع في الإيجاب. إلا أن المحكمة رأت عدم جواز الرجوع في الإيجاب الذي صدر عن المورث وذلك لأن الابن وزوجته قاما بسداد القرض وأنهما إذا كانا قد توقفا عن سداد قرض الرهن فإنه كان يجوز انذاك الرجوع في الإيجاب.<sup>(47)</sup>

ولقد تعرض لبعض النقد اشتراط أن يكون قبول الموجب له في العقود الملزمة لجانب واحد عن طريق التنفيذ الكامل للالتزام الذي اشترطه الموجب، على أساس أنه يضيق من نطاق التعبير عن القبول بقدر كبير يجافى الاعتبارات العملية ويستبعد طرق التعبير عن الإرادة المتعارف عليها مثل القبول الشفهي أو الكتابي.<sup>(48)</sup>

ويجدر الإشارة إلى أنه يجوز أن يكون الإيجاب في العقود الملزمة لجانب واحد موجها لشخص واحد أو طائفة معينة من الأفراد أو الجمهور. ففي قضية

*Luxor (Eastbourne) Ltd v Cooper* [1941] AC 108.<sup>(45)</sup>

*Daulia Ltd v Four Millbank Nominees Ltd* [1977] EWCA Civ 5.<sup>(46)</sup>

*Errington v Errington* [1952] 1 KB 290.<sup>(47)</sup>

Contracts Law in Action: Types of Contracts including <sup>(48)</sup>

Unilateral Ones, University of Miami – School of Law Blog,

[http://contractsLawinAction.law.miami.edu/?page\\_id=134](http://contractsLawinAction.law.miami.edu/?page_id=134)

Smoke Ball شركة Carlill v Carbolic Smoke Ball Co، الشركة المدعى عليها، قد أعلنت عن منتج جديد لها يسمى بال Carbolic Smoke Ball لعلاج نزلات البرد وأضافت في إعلانها أنه في حالة عدم نجاح علاجها في شفاء المستهلك الذي بناء على هذا الاعلان اشترت المدعية هذا المنتج إلا أنه لم يحقق لها العلاج المرجو من البرد ولذلك رفعت دعوى ضد الشركة إلا أن الأخيرة دفعت بأنها غير ملتزمة بدفع المبلغ الذي أعلنت عنه لعدم وجود عقد يربط بينها وبين المدعية. وفي هذه الدعوى رأَت المحكمة الانجليزية أن هناك عقدا نشأ بين الشركة المدعى عليها والمدعية حيث أن اعلان الشركة عن منتجها الجديد بهدف حث الجمهور على شراءه يعد بمثابة إيجاب موجه للجمهور وأن قيام المدعية بشراء الدواء وتجربته يعد قبولا لهذا الإيجاب.

ويستقر الفقه الانجليزي على أن العقود الملزمة لجانب واحد تتخذ في الغالب صورة الوعد بالجائزة حيث يعلن أحد الأفراد عن التزامه بمنح جائزة لمن يقوم بعمل معين يشترطه، فإذا ما قام أحد الأشخاص بتنفيذ هذا الالتزام انعقد العقد الملزم لجانب واحد<sup>(49)</sup> ولعل هذا الأمر، كما أشرنا انفا، يشير إلى قدر الاختلاف في تأصيل الوعد بالجائزة بين كلا من القانون المدني المصري والقانون الانجليزي. إذ أن الوعد بالجائزة في القانون المدني المصري يعد من قبيل الالتزامات الناشئة عن الإرادة المنفردة التي تتجه نحو إحداث أثر قانوني معين<sup>(50)</sup>.

والالتزامات القائمة على الإرادة المنفردة في القانون المدني المصري تكون كذلك لأنها التزامات تتجه فيها الارادة نحو إحداث أثر قانوني معين دون أن يتوقف ذلك على قبول الاخرين لها مثل الحال في الوصية والوعد بالجائزة. وتبدو لنا الوصية مثالا واضحا للالتزام القائم على الارادة المنفردة حيث يتقرر حق الموصى له في المال الموصى به بمجرد وفاة الموصى دون أن يتوقف ذلك الحق على علم أو قبول الموصى له<sup>(51)</sup> ومع ذلك فإنه في الوعد بالجائزة

Wormser, I. Maurice, The True Conception of Unilateral<sup>(49)</sup> Contracts, The Yale Law Journal, Volume 26, No. 2 (December 1916), P. 138, available at JSTOR,

<http://www.jstor.org/stable/786315?seq=2>

<sup>(50)</sup> أ.د. محمد حسين منصور، المرجع السابق، ص 39.

<sup>(51)</sup> المرجع السابق، ص 38.

قد يختلط الأمر حيث يمكن القول بأن إشتراط الواعد قيام أحد الأشخاص من الجمهور بتنفيذ عملاً معيناً أو تقديم شيئاً ما يعد من قبيل القبول اللاحق وأن هذا الإشتراط ما هو إلا إيجاب موجه للجمهور. ومع ذلك فإنه يمكن الرد على ذلك من خلال ما استقر عليه الفقه المصرى من أن الواعد بالجائزة يكون ملتزماً بها بمجرد قيام أحد الأشخاص بتنفيذ الإلتزام الذى اشتراطه سواء أكان الأخير عالماً بالجائزة وقام بتنفيذه من تلقاء نفسه ولكنه علم بها فيما بعد وطلب الحصول عليها بعد ذلك<sup>(52)</sup> وبالتالي فإن القول بأن تنفيذ ما اشتراطه الواعد بالجائزة وطلب الحصول عليها يمكن اعتباره بمثابة قبولاً لاحقاً لإيجاب كان موجهاً للجمهور لا يستقيم تطبيقه على حالة الوعد بالجائزة.

وكما هو واضح فإن هناك فرقا جلياً فى مفهوم العقود الملزمة لجانب واحد فى كلا من القانون المدنى المصرى والقانون الانجليزى للعقد. فإذا كان العقد الملزم لجانب واحد فى القانون المدنى المصرى يشير إلى تحمل أحد أطراف العقد بالإلتزام فإن القانون الانجليزى للعقد يشير إلى مدى الإلتزام الموجب له بالعقد ومتى يصبح العقد ملزماً للموجب.

ويبقى أن نشير أخيراً إلى أن النظام الأنجلوسكسونى يعرف ما يمكن وصفه بالإرادة المنفردة وفقاً لمفهومها المستقر عليه فى القانون المصرى وذلك إذا كان الإلتزام الناشئ عن الإرادة المنفردة تم إفراغه فى مستند كتابى وهو ما يعرف بـ Deeds أى صك أو وثيقة أو اقرار. وفى الغالب تتم الهيات عن طريق مثل هذه الصكوك التى تسمح للموهوب له بأن يطالب بالمال الموهوب به<sup>(53)</sup> ولقد حدد القانون الانجليزى للملكية لعام 1989 الشروط الواجب توافرها فى الصكوك حتى تعتبر صحيحة ومنها أن يكون الصك يعبر بصورة صريحة وواضحة عن اتجاه ارادة المقر إلى التصرف الوارد به، وأن يحمل توقيعاً أو توقيع وكيله<sup>(54)</sup>.

(52) أ.د. نبيل سعد، المرجع السابق، ص 364.

(53) المرجع السابق:

Mindy Chen – Wishart, Contract Law, P. 166.

United Kingdom's Law of Property (Miscellaneous Provisions)<sup>(54)</sup>.

Act 1989.

## المبحث الثاني

### الشروط الواجب توافرها في المقابل

كما قدمنا من قبل فإن المقابل يعد ركنا أساسيا من أركان العقد في النظام الأنجلوسكسوني والقانون الانجليزي. ولكي يكون المقابل صحيحا وينفذ معه العقد فإن هناك قواعد حاكمة أرساها النظام الانجلوسكسوني والقانون الانجليزي وهي التي سنتناولها بالبحث في المطالب الآتية:

**المطلب الأول: يجب أن يكون المقابل كافيا.**

**المطلب الثاني: يجب ألا يكون المقابل مقابلا سابقا.**

**المطلب الثالث: يجب أن يصدر المقابل من المتعاقد الاخر.**

**المطلب الرابع: الالتزامات السابقة القائمة لا تعد مقابلا صحيحا.**

**المطلب الخامس: يجوز أن يكون المقابل التزاما في مواجهة الغير.**

## المطلب الأول

### يجب أن يكون المقابل كافيا

لكي يكون المقابل صحيحا فإنه يجب أن يكون كافيا أي Sufficient وإن كان لا يشترط فيه أن يكون ملائما Adequate. فإذا كان المقابل كما قدمنا من قبل ينطوي على مصلحة للموجب أو على إلتزام على الموجب له فإن هذه المصلحة أو الإلتزام لا يشترط في أيهما أن يكونا متساويين لما يحصل عليه كل متعاقد. وبعبارة أخرى فإن المحكمة لا تنتظر عند تقدير مدى كفاية المقابل في العقد إلى مدى عدالة الحقوق والالتزامات التي يحصل عليها المتعاقدين منه وذلك احتراما لمبدأ حرية التعاقد Freedom of Contracts. فطالما خلا العقد من عيوب الإرادة كالغلط أو الاكراه أو التدليس أو الاستغلال فإن

المقابل الذي يحصل عليه أطراف العقد لا يشترط فيه أن يكون مساوياً أو ملائماً مع بعضهم. (55)

ويجدر الإشارة إلى أن الفقه الانجليزي والأنجلوسكسوني يعرف الـ Nominal Consideration أي المقابل البسيط أو الصوري وهو المقابل الذي لا يعبر عن القيمة الحقيقية لما يحصل عليه المتعاقد من حقوق أو يتحمله من التزامات ولكن يتم اشتراطه في العقد حرصاً على نفاذ العقد ودرءاً لإمكانية القضاء ببطلانه في حالة تخلفه. فالمقابل الصوري أو البسيط إذن تقبله المحكمة حتى ولو لم يكن يعبر عن القيمة الحقيقية للصفقة التي تمت بموجب العقد شريطة أن يكون المقابل كافياً وليس بالضرورة ملائماً. (56)

وقد استقر القضاء الانجليزي على شرط كفاية المقابل في قضية *Thomas v Thomas* في 1842 كانت المدعية أرملة وكان زوجها قبيل وفاته أوصى لها بالبقاء في منزله بعد وفاته على أن يعود المنزل بعد ذلك إلى أبنائه بعد وفاتها. فسمح القائم على إدارة تركة الزوج المتوفى للأرملة بالبقاء في منزل الزوجية في مقابل أن تدفع مبلغاً سنوياً بسيطاً للغاية وأن تعد بالحفاظ على المنزل واجراء الصيانة الدورية اللازمة له. وعند محاولة ورثة الزوج المتوفى استعادة المنزل من المدعية رفعت ضدّهم هذه الدعوى وفيها دفعوا بأن المقابل في العقد الذي تم بين الأرملة والقائم على إدارة التركة غير صحيح لأنه بخس للغاية وبالتالي فإن العقد فقد أحد أركانه الأساسية ويجب القضاء ببطلانه. وفي هذه القضية رأت المحكمة أن ما التزمت به المدعية مع القائم على إدارة التركة من دفع مبلغاً سنوياً إضافة إلى الاعتناء بالمنزل وعمل الصيانة الدورية اللازمة له يعد مقابلاً كافياً لحقها في البقاء بمنزل زوجها المتوفى، وأنه لا يشترط أن يكون المقابل مساوياً أو حتى ملائماً لما سيحصل عليه المتعاقد الآخر بل يكفي أن يكون كافياً فقط. (57)

(55) المرجع السابق:

Catherine Elliot and Frances Quinn, P. 70.

Ewan Mckendrick, Contract Law: Text, Cases and Materials, (56)

Oxford University Press, Second Edition, 2005, P. 165.

*Thomas v. Thomas* (1842) 2 Q.B. 851, 114 E.R. 330. (57)

كما إعتد القضاء الأنجلوسكسوني أيضاً بالامتناع عن العمل كمقابل في العقد. ففي قضية *Hamer v Sidway* كان السيد William Story وعد ابن أخيه، المدعى، بأن يدفع له مبلغ كبيراً من المال إذا امتنع عن التدخين وتناول الخمر والرهان حتى بلوغ 21 عاماً. وكان العم أعرب عن التزامه هذا في حفل كبير حضره العديد من أفراد العائلة وعلموا بهذا الالتزام. وقد نفذ المدعى ما اشترطه عليه عمه وبلغ السن المحدد وطلب من عمه الوفاء بما التزم به فكتب له العم خطاباً أكد فيه على التزامه بدفع المبلغ الذي سبق وأن التزم به بل وعن حقه في الحصول على فوائد تأخير من وقت بلوغه هذا السن. وقد مر أكثر من اثني عشر عاماً على خطاب العم دون أن يفى بالتزامه تجاه ابن أخيه وتوفى دون دفعه وهو ما حداً بالأخير أن يطلب من القائم على تصفية شركة عمه دفع هذا المبلغ مع الفائدة المستحقة. إلا أن القائم على تصفية الشركة رفض دفع المبلغ فرفع ابن الأخ دعوى طالب فيها بأحقية في الحصول على المبلغ. وفي هذه الدعوى دفع القائم على تصفية الشركة، المدعى عليه، بأن المقابل في الاتفاق الذي تم بين العم وابن أخيه غير موجود وبالتالي عدم نفاذ العقد. كما دفع بأن ما التزم المدعى بالامتناع عن القيام به لم يعود بالنفع على العم في شيء وإنما على المدعى باعتبار أنه جنبه مخاطر التدخين وتناول الخمر، وهذا بالتالي لا يرقى لأن يكون مقابلاً كافياً في العقد. فالعقد وفقاً للمدعى عليه لم يجلب منفعة للعم أو حمل ابن أخيه بالتزامات شكلت أعباءً عليه، وحيث أن العقد خلا من ذلك فإن ركن المقابل يكون قد تخلف (1).

وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أن الامتناع عن القيام بفعل أو عمل يجوز أن يكون مقابلاً يصبح معه العقد نافذاً وملزماً. وقد جاء في حكم المحكمة أن القضاء لا ينظر فيما إذا كان المقابل يشكل منفعة للمتعاقد الآخر أو شخص من الغير أو أنه يتضمن أي منفعة حقيقية إليهم، إذ أنه يكفي أن يكون المقابل التزاماً ما سيقوم به المتعاقد أو يتحمل به أو يمتنع عنه ويشكل قدر من العبء لم يكن متحماً به قبل العقد (2) ولذلك رأت المحكمة أن امتناع المدعى عن

(1) *Hamer v. Sidway*, 124 N.Y. 538, 27 N.E. 256 (N.Y. 1891).

(2) وفي هذه القضية رأت المحكمة أن القضاء:

“... will not ask whether the thing which forms the consideration does in fact benefit the promisee or a third party, or is of any substantial value to any one. It is enough that something is promised, done, forbore, or suffered by the party to whom the

التدخين وتناول الخمر حتى بلوغ سن الرشد يمكن أن يكون مقابلاً كافياً لأن المدعى الذى التزم بالامتناع عنه كان باستطاعته عدم الامتناع عن ذلك. كما رأت المحكمة أنه لا يجوز تقييم قدر الجهد الذى بذله المدعى لتقدير مدى كفاية المقابل فى هذا العقد. فمن وجهة نظر المحكمة يكفى أن يكون المدعى قد قيد حريته فى القيام بأعمال معينة كان يحق له القيام بها إعتقاداً منه بأن عمه سيقف بالتزامه إذا امتنع عنها وذلك دون النظر فى قدر النفع الذى عاد على العم من جراء هذا المقابل.<sup>(1)</sup>

وتعد أيضاً قضية *Chappell v Nestle* فى 1960 من القضايا التى تم فيها بحث مدى كفاية المقابل فى العقد، حيث قامت شركة *Nestle* بالإعلان عن عرض لزيادة بيع أحد منتجاتها الجديدة فأعلنت عن إعطاء أسطوانة مجانية لأغنية *Rocking Shoes* الشهيرة آنذاك، إذا أرسل المستهلك مبلغاً معيناً بالإضافة إلى إرفاق ثلاث أغلفة لأحد منتجات الشيكولاتة التى تنتجها الشركة. وكان هذا العرض سبباً فى أن ترفع الشركة المنتجة لهذه الأغنية دعوى ضد شركة *Nestle* تطالبها فيه بدفع العوائد المستحقة عن كل أسطوانة. ولهذا السبب كان يجب على المحكمة أن تنظر فى المقابل الذى اشترطت شركة *Nestle* على المستهلكين دفعه. وقد رأت شركة *Nestle* أن

promise is made as consideration for the promise made to him. In general a waiver of any legal right at the request of another party is a sufficient consideration for a promise. Any damage, or suspension, or forbearance of a right will be sufficient to sustain a promise.”

(1) كما رأت المحكمة أن:

“We need not speculate on the effort which may have been required to give up the use of those stimulants. It is sufficient that he restricted his lawful freedom of action within certain prescribed limits upon the faith of his uncle’s agreement, and now, having fully performed the conditions imposed, it is of no moment whether such performance actually proved a benefit to the promisor, and the court will not inquire into it; but, were it a proper subject of inquiry, we see nothing in this record that would permit a determination that the uncle was not benefited in a legal sense.”

المقابل الذي اشترطته كان يتمثل في اشتراط دفع مبلغ بسيط للغاية وأن اشترط ارسال أغلفة منتجاتها لا ينبغي احتسابها جزءا من المقابل لأنها لم تكن ستستفيد منه. إلا أن المحكمة رفضت ما دفعت به شركة Nestle ورأت أن المقابل يجب أن يدخل في احتسابه المبلغ الذي فرضته الشركة إضافة إلى أغلفة منتجاتها لأنها تشكل أرباحا للشركة ومن ثم يمكن اعتبارها مقابلا كافيا<sup>(1)</sup>

وفي قضية أكثر حداثة هي قضية Pitt v PHH Asset Management Ltd في 1994 عرضت الشركة المدعى عليها، وهي شركة لبيع العقارات المرهونة، أحد العقارات لبيعه بالمزاد حيث تقدم كلا من المدعى وسيدة أخرى هي السيدة Buckle. وبدأ المزاد بثمن 185 ألف جنيه استرليني فرفع المدعى عطاءه إلى 200 ألف جنيه استرليني فعرضت السيدة Buckle ذات الثمن الذي عرضه المدعى. ونظرا لأن المدعى كان أسبق في عرضه وافقت الشركة المدعى عليها على العرض إلا أنها جعلت موافقتها النهائية مرتبطة بإبرام عقد البيع مع المدعى. وفي خلال هذه الفترة عرضت السيدة Buckle على الشركة زيادة ثمن العقار إلى 210 ألف جنيه استرليني. ونظرا لأن الشركة علقت موافقتها النهائية على عرض المدعى على إبرام العقد معه، فقامت بإخطاره بأنها تتحلل من اتفاقها معه لوجود عرض أفضل. وقد دفع ذلك المسلك من الشركة إلى أن هددها المدعى باللجوء إلى القضاء ومقاضاتها عن الأضرار التي تكبدها خلال فترة مفاوضات عقد البيع. ويجدر الإشارة هنا أن قانون الملكية الانجليزي لعام 1989 اشترط أن يبيع العقارات يجب أن تكون مكتوبة حتى تكون ملزمة لأطرافها كما يجب أن تتضمن جميع الشروط التي اتفق عليها كلا من البائع والمشتري<sup>(2)</sup>

ولقد نجح تهديد المدعى بالفعل في حمل الشركة المدعى عليها على الاتفاق معه على عدم النظر في عروض الشراء المقدمة من مشتريين آخرين إذا تم إبرام العقد خلال أسبوعين من تاريخ استلام المدعى مسودة عقد الشراء الذي

(1) Chappell & Co Ltd v Nestle Co Ltd [1960] AC 87.

(2) فقد نصت المادة الثانية من قانون الملكية الانجليزي لعام 1989 على أن:

"The sale or other disposition of an interest in land can only be made in writing and only by incorporating all the terms which the parties have expressly agreed in one document or, where contracts are exchanged, in each."

ستقدمه له الشركة ويعرف ذلك بـ Lock Out Agreement وهو اتفاق تقييدي للبائع حيث يلتزم فيه بعدم النظر في أية عروض أخرى تقدم له من مشتريين آخرين خلال مدة معينة<sup>(1)</sup> وللمرة الثانية لم تلتزم الشركة باتفاقها مع المدعى فأخطرت به بنيتها في بيع العقار إلى السيدة Buckle بثمن 210 ألف جنيه استرليني إلا أنها أعطت له مهلة يوما لكي يقرر فيها ما إذا كان يرغب في شراء العقار بالثمن الجديد أم لا، إلا أن المدعى رفض ذلك وباعت الشركة العقار إلى المشتري الجديدة. ونتيجة لذلك رفع المدعى دعواه طالبا فيها التعويض عن الأضرار التي لحقت من جراء اخلال الشركة المدعى عليها بالتزامها التعاقدى معه<sup>(2)</sup> وفي هذه الدعوى دفعت الشركة المدعى عليها بأن الاتفاق الذي تم بينها وبين المدعى لا يرقى إلى أن يكون عقدا لأنه لم يقدم مقابلا في العقد وبالتالي فإن الاتفاق غير ملزم بالنسبة للشركة. إلا أن المحكمة في هذه الدعوى لم تعند بهذا الدفع ورأت أنه وإن صح أن القانون الإنجليزي للملكية لعام 1989 لا يعتد سوى بالكتابة لانعقاد العقود التي ترد على بيع العقارات وهو ما يسمح لكلا من البائع والمشتري في البيوع العقارية التحلل من اتفاقاتهم دون مسؤولية قانونية على أحدهما وهو ما أدى في بعض الأحيان إلى التهرب من إبرام العقد بعد أن يكون المتعاقدين قد قطعا شوطا كبيرا في المفاوضات التي تسبق العقد، ويزيد الأمر سوءا وتعقيدا إذا كان أحد المتعاقدين قد رتب أوضاعه على ذلك كأن يسحب وديعة من البنك لم يحن أجل استحقاقها بعد أو أن يرفض عروض شراء أخرى من مشتريين آخرين. فجميع هذه الأمور لا تثير مسؤولية أي من البائع والمشتري بغض النظر عن الأضرار التي قد تنجم منها نظرا لأن القانون اشترط الكتابة لانعقاد البيوع العقارية. ولذلك فإن المحكمة لم تثر مسؤولية الشركة المدعى عليها القانونية فيما يتعلق بإخطارها المدعى بعدم رغبتها في اتمام عقد البيع معه لوجود عقد أفضل. ومع ذلك فإن المحكمة وجدت أن موافقة الشركة المدعى عليها على إبرام اتفاق تقييدي مع المدعى تقيد فيه حريتها في النظر في عروض الشراء المقدمة إليها من المشتريين الآخرين ومنها المشتري الجديدة التي باعت الشركة المدعى عليها العقار إليها. فمثل هذا الاتفاق هو الذي يثير المسؤولية القانونية للشركة المدعى عليها ويعتبرها قد أخلت بالتزامها تجاه المدعى لأنها التزمتها

Business Dictionary: Lock-out Agreement, (1)

<http://www.businessdictionary.com/definition/lockout-agreement.html>

Pitt v PHH Asset Management Ltd [1994] 1 WLR 32. (2)

كان يتمثل في عدم النظر في عروض الشراء الأخرى لفترة معينة وهو الأمر الذي لم تحترمه الشركة.(1)

(1) وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أن:

“For very many people their first and closest contact with the law is when they come to buy or sell a house. They frequently find it a profoundly depressing and frustrating experience. The vendor puts his house on the market. He receives an offer which is probably less than his asking price. He agonises over whether to accept or hold out for more. He decides to accept, perhaps after negotiating some increase. A deal is struck. Hands are shaken. The vendor celebrates, relaxes, makes plans for his own move and takes his house off the market. Then he hears that the purchaser who was formerly pleading with him to accept his offer has decided not to proceed. No explanation is given, no apology made. The vendor has to embark on the whole dreary process of putting his house on the market all over again.

For the purchaser the process is, if anything, worse. After a series of futile visits to unsuitable houses he eventually finds the house of his dreams. He makes an offer, perhaps at the asking price, perhaps at what the agent tells him the vendor is likely to accept. The offer is accepted. A deal is done. The purchaser instructs solicitors to act. He perhaps commissions an architect to plan alterations. He makes arrangements to borrow money. He puts his own house on the market. He makes arrangements to move. He then learns that the vendor has decided to sell to someone else, perhaps for the price already offered and accepted, perhaps for an increased price achieved by a covert, unofficial auction. Again, no explanation, no apology. The vendor is able to indulge his self-interest, even his whims, without exposing himself to any legal penalty.

ونظرا لأن ركن المقابل يعد ركنا أساسيا في نشأة العقد في النظام الانجلوسكسوني والقانون الانجليزي فقد دفعت الشركة المدعى عليها بإنتفائه في الاتفاق التقيدي الذي تم بينها وبين المدعى، وهو ما كان لزاما على المحكمة بحثه والتحقق من وجوده لأنه إذا تخلف أصبح العقد باطلا ولا يمكن لأحد المتعاقدين التمسك به. وقد رأيت المحكمة أن ركن المقابل توافر في هذا الاتفاق التقيدي بل وكافيا ذلك لأن الشركة إذا كانت التزمت في مواجهة المدعى بعدم النظر في العروض الأخرى التي تقدم إليها من مشتريين آخرين فإن المدعى التزم في المقابل بإبرام عقد البيع النهائي خلال أسبوعين من

---

The reasons why purchaser and vendor can act in this apparently unprincipled manner are to be found in two legal rules of long standing: first, the rule that contracts for the sale and purchase of land must be evidenced (or now made) in writing; secondly, the rule that terms agreed subject to contract do not give rise to a binding contract. These rules are deeply imbedded in statute and authority. They make possible the behaviour I have described, but the validity and merits of those rules are not, and could not be, the subject of challenge in this appeal.

For the purchaser there is, however, one means of protection: to make an independent agreement by which the vendor agrees for a clear specified period not to deal with anyone other than that purchaser. The effect is to give that purchaser a clear run for the period in question. The vendor does not agree to sell to that purchaser, such an agreement would be covered by section 2 of the Act of 1989, but he does give a negative undertaking that he will not for the given period deal with anyone else. That, I am quite satisfied, is what happened here, as the judge rightly held. The vendor and the prospective purchaser made what has come to be called a "lock-out agreement." That was a contract binding on them both. The vendor broke it. He is liable to the prospective purchaser for damages which remain to be assessed. I would dismiss the appeal."

تاريخ استلامه لمسودة عقد البيع من الشركة وهو ما يعنى أن الشركة كانت تعلم أنها إذا ما سلمت إليه مسودة العقد فإنه كان ملتزماً في مواجهتها بإبرام العقد وهو الأمر الذي لم يحدث وقامت الشركة بمخالفته<sup>(1)</sup>

وفي قضية *Cook v Wright* كان المدعى، مفوض البلدية، قد أخطر المدعى عليه بضرورة سداد نصيبه من المبالغ المستحقة عن الإصلاحات التي قامت البلدية بإجرائها في الشارع الذي يقطن فيه. إلا أن المدعى عليه دفع بأنه غير ملتزم قانوناً بسداد مستحقات البلدية لأنه غير مالك للوحدة التي يقطن

---

(1) وفي هذا الشق رأت المحكمة أن:

“On the second point, the consideration moving from the plaintiff, (council for the defendant) submitted that in reality there was no consideration provided by the plaintiff. The plaintiff was expressing himself to be ready, willing and able to proceed to exchange contracts, which was he submitted, simply what he would have to do in any case. Further, he said that the judge rightly described the threat by the plaintiff to issue an injunction as vapid, that is to say of no substance. He accordingly submitted that there was nothing by way of valuable consideration which the defendant received. I can not accept these submissions either. I accept that the threat of an injunction only had a nuisance value in that I can not see how the plaintiff could have succeeded in any claim.

Nevertheless, that nuisance was something which the defendant was freed from by the plaintiff agreeing to the lock out agreement. Further, the threat of causing trouble with Miss Buckle was again a matter which could have been a nuisance to the defendant and again removal of that threat provided some consideration. But I also believe that the promise by the plaintiff to get on by limiting himself to just two weeks if he was to exchange contracts was of some value to the defendant. The defendant had the benefit of knowing that if it chose to give the plaintiff a draft contract to agree, there would be no delay on the plaintiff's part beyond a maximum of two weeks thereafter. The judge held that these three items constituted valuable consideration sufficient to the lock out agreement and I respectfully agree with him.”

فيها وإنما هو وكيل عن المالكة وبالتالي فإنه ليس مسئولاً بصفة شخصية عن سدادها. وإزاء إصرار مفوض البلدية في المطالبة بالمستحقات المالية وافق المدعى عليه على أن يدفع جزءاً من المستحقات على ثلاث دفعات وتم تحرير اتفاق بذلك. وبالفعل سدد المدعى عليه الدفعة الأولى من المستحقات إلا أنه رفض دفع الدفعة الثانية والثالثة من المبلغ وهو ما دفع مفوض البلدية إلى رفع دعوى ضد المدعى عليه لمطالبته الوفاء بباقي المبالغ المستحقة. وفي هذه الدعوى طرحت المحكمة جانباً مسألة وقوع المدعى عليه في غلط وذلك فيما يتعلق بمدى مسئوليته القانونية عن دفع المبالغ المستحقة للبلدية، فقد رأت المحكمة أن المدعى عليه كان يعلم بعدم أحقية البلدية قانوناً في مطالبته بهذه المبالغ وأنه لم يحرر الاتفاق مع البلدية، والذي اتفق فيه على دفع المبالغ المستحقة على ثلاث دفعات، إلا درءاً لاحتمال مقاضاة البلدية له ورسوم التقاضى والمحاماة التي قد يضطر لدفعها. ورأت المحكمة أن الاتفاق الذي تم بين المدعى والمدعى عليه توافر فيه ركن المقابل الذي تمثل في حصول البلدية على مستحقاتها وعدم مقاضاتها للمدعى عليه، فالمقابل بالنسبة للأخير كان يتمثل في درء خطر أو مضار التقاضى. وقد رأت المحكمة أن هذا المقابل كافياً، وبالتالي صحة ونفاذ العقد.<sup>(1)</sup>

---

*Cook v Wright.* (1861) 30 LJQB 321.<sup>(1)</sup>

وفى هذه الدعوى رأت المحكمة أن:

“It appeared on the evidence that (the defendant) believed himself not to be liable, but he knew that the plaintiffs thought him liable, and would sue him if he did not pay, and in order to avoid the expense and trouble of legal proceedings against himself he agreed to a compromise, and the question is, whether a person who has given a note as a compromise of a claim honestly made on him, and which but for that compromise would have been at once brought a legal decision, can resist the payment of the note on the ground that the original claim this compromised might have been successfully resisted.”

وتجدر الإشارة إلى أن شرط كفاية المقابل تبريره في قاعدة سلطان الارادة وأن العقد شريعة المتعاقدين. فالمحكمة عند نظرها دعوى يكون فيها المقابل في العقد محلاً للدعوى فإنها لا تنظر في مدى عدالة المقابل الذي يدفعه المتعاقدين في العقد بل فقط في مدى كفايته من وجهة نظرهم حتى وإن كان بسيطاً.<sup>(1)</sup> ويعبر عن ذلك المعيار القاضي Bowen في قضية *Miles v New Zealand Alford Estate Co* بأن المقابل في العقد لا ينبغي أن تقدره المحكمة وفقاً لمعايير موضوعية وما يراه القانون مناسباً أو ملائماً وإنما يجب أن تضع المحكمة في اعتبارها عند تقديره ما يراه المتعاقد نفسه ملائماً أو كافياً.<sup>(2)</sup>

ولعل قضية *Hamer v Sidway* السابق الإشارة إليها تعكس اتجاه القضاء الانجلوسكسوني إلى التوسيع من نطاق كفاية المقابل وعدم قصره على الالتزامات التي يكون فيها المقابل متمثلاً في تقديم عملاً أو شيئاً ما للمتعاقد الآخر بل إمكانية أن يتمضمّن الامتناع عن عمل معين. كما أن الحكم في الدعوى السابقة أجاز أن يتضمّن المقابل على مصلحة لمن وعد بالالتزام به حتى ولو لم تتجلى بصورة واضحة المصلحة التي قد تعود على المتعاقد الآخر. وفي نظرنا هذا الاتجاه من القضاء الأنجلوسكسوني يعكس محاولة التوفيق بين عدة أمور لعل أولها عدم التضيق من حرية المتعاقدين في اشتراط الالتزامات والحقوق التي تتفق ومصالحهم الشخصية وذلك بعدم تضيق نطاق شرط كفاية المقابل، وثانياً الإبقاء على صحة ونفاذ العقد عن طريق

(<sup>1</sup>) المرجع السابق:

M. P. Furmston, *Cheshire, Fifoot and Furmston's: Law of Contract*, P. 90.

*Miles v New Zealand Alford Estate Co* (1886) 32 Ch.(<sup>2</sup>)

وقد عبر القاضي Bowen عن ذلك في حكمه بأن:

The reality of the claim which is given up must be measured, not by the state of the law as it is ultimately discovered to be, but by the state of the knowledge of the person who at the time of has to judge and make the concession. Otherwise you would have to try the whole cause to know if the man had a right to compromise it.

الإعداد بركن المقابل فيه حتى ولو لم يتمخض عن مصلحة مباشرة لمن سيتم الالتزام في مواجته به وهو العم في القضية السابقة.

## المطلب الثاني

### يجب ألا يكون المقابل مقابلاً سابقاً

يشترط الفقه الانجليزي ألا يكون المقابل مقابلاً سابقاً *Consideration must not be past*. والمقصود بهذا الشرط أنه متى كان المتعاقد قد وعد بتقديم أمر ما أو تنفيذ التزام معين قبل التعاقد ولم يكن ينتظر العقد والتعاقد للوفاء به فإن ذلك لا يصلح لأن يكون مقابلاً في العقد.<sup>(1)</sup> وبعبارة أخرى متى كان الالتزام الذي وعد المتعاقد الوفاء به يسبق التعاقد ولا يرتبط به فإنه لا يجوز أن يكون مقابلاً في العقد وذلك لأن المقابل يجب أن يكون في إطار الالتزامات التبادلية المتقابلة بين طرفي العقد.

ولا ينبغي الخلط بين المقابل السابق الذي لا يجوز الاعتماد عليه في نشأة العقد ونفاذه وبين النوع الآخر للمقابل الذي تم تقديمه أو تنفيذه قبل إبرام العقد، الذي أشرنا له سابقاً ونحن بصدد دراسة أنواع المقابل. ففي المقابل الذي تم تقديمه أو تنفيذه قبل إبرام العقد يكون المتعاقد قد صدر عنه إيجاب حدد فيه عناصره الجوهرية وتضمن ذلك المقابل الذي يسعى للحصول عليه من التعاقد ولكنه كان بانتظار القبول من المتعاقد الآخر أو الجمهور إذا كان إيجاباً موجهاً للجمهور. فالمقابل اذن في ذلك النوع يرتبط بالعقد ويعد معاملة أو صفقة واحدة يرغب المتعاقد في إتمامها من خلال العقد.

أما في المقابل الذي يعد مقابلاً سابقاً فإن الفقه الانجليزي يضرب مثلاً له بالحالة التي يكون فيها شخصاً قد أدى عملاً ما أو قدم شيئاً لشخصاً آخر دون انتظار مقابلاً منه، فإذا وعده الأخير بعد ذلك بدفع مبلغ من المال كمقابل لما

---

(1) المرجع السابق،

حصل عليه من عمل أو شيء فإن الأول لا يستطيع الزامه بتنفيذ ذلك لأنه عندما أدى العمل أو قدم الشيء لم يكن بانتظار ذلك.<sup>(1)</sup>

وتعد قضية Eastwood v Kenyon من القضايا الشهيرة في القضاء الانجليزي التي تناولت هذا الشرط وتتلخص وقائعها في أن السيد John Sutcliffe توفي وترك لابنته Sarah جميع تركته. وكان السيد Eastwood هو مصرفى الشركة وفي ذات الوقت الوصى على ابنته لحين بلوغها سن الرشد. ونظرا لأن شركة John Sutcliffe لم تكن تكفي لتغطية نفقات دراسة ابنته وإدارة وصيانة المزرعة التي تركها فإن مصرفى الشركة اضطر للاقتراض من السيد Blackburn لتغطية هذه المصروفات. وعند بلوغ Sarah سن الرشد تخلى السيد Eastwood عن إدارة الشركة وأصبحت هي القائمة على إدارة الأموال التي ورثتها عن أبيها ووعدت بالوفاء بالمبلغ الذي تم اقتراضه من السيد Blackburn لتغطية نفقات دراستها. وتزوجت Sarah من المدعى عليه ووعد زوجها السيد Eastwood بأن يفى بالمبلغ المقترض إلى السيد Blackburn وتبرئة ذمته من ذلك المبلغ. إلا أن زوج Sarah لم يتمكن من الوفاء بالمبلغ المقترض وهو ما دفع السيد Eastwood إلى رفع قضية ضده يطالبه فيها بالوفاء بالمبلغ. وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أنه لا يجوز للمدعى أن يطالب الزوج المدعى عليه بالوفاء بالمبلغ الذي تم اقتراضه للانفاق على نفقات دراسة زوجته لأن المدعى عندما اقترض المبلغ وقامه بصرفه على السيدة Sarah لم يكن ينتظر أن يقوم زوجها بالوفاء بهذا المبلغ، وهو المقابل في هذه الدعوى. وبالتالي فإن المقابل يعد أمراً سابقاً لا يجوز معه إرغام المدعى عليه على الوفاء به.<sup>(2)</sup>

وفي قضية Roscorla v Thomas باع المدعى عليه أحد الخيول التي يمتلكها للمدعى، وبعد أن تم البيع صرح المدعى عليه للمشتري بأن الحصان الذي باعه له في حالة جيدة للغاية وهو ما ثبت عدم صحته بعد مرور فترة وجيزة من شرائه. وعندما رفع المشتري المدعى دعوى ضد البائع ليرجع فيها عليه بناء على ما ادعاه خطأ بخصوص حالة الحصان، وجدت المحكمة

(1) المرجع السابق،

Ewan Mckendrick, Contract Law: Text, Cases and Materials, P. 221.

Eastwood v Kenyon (1840) 11 A & E 438; 113 ER 482.<sup>(2)</sup>

عدم جواز ذلك لأن البائع أشار إلى حالة الحصان بعد بيعه وإتمام عقد البيع وبالتالي فإن المشتري لم يكن يعتمد على بيان البائع ليشتري الحصان وبالتالي فإن حالة الحصان لم تكن مقابلاً لقيام المشتري بدفع الثمن وإتمام التعاقد.<sup>(1)</sup>

وفي قضية *Re McArdle* توفي أحد الأشخاص بعد أن أوصى أن تسكن أرملته في مسكن الزوجية حتى وفاتها وبعد ذلك يرثه أبنائهما الخمسة بالتساوي. وأثناء حياة الأم سكن معها أحد أبنائها وزوجته وقامت الأخيرة بالانفاق على بعض التحسينات التي تم إجرائها للمنزل. وبعد إجراء التحسينات بالمسكن وقع الأبناء الأربعة على إقرار بدفع مبلغ معين كمقابل لقيمة التحسينات التي أجرتها زوجة شقيقهم. وعقب وفاة الأم طالبت زوجة الأخ أشقائه بالوفاء بالمبلغ الذي دفعته إلا أنهم رفضوا دفعه فرفعت ضدّهم دعوى للمطالبة به. وفي هذه الدعوى رأّت المحكمة أنه بالرغم من أن الإقرار الذي كتبه ووقعه الأشقاء لزوجّة شقيقهم يفيد بأنه بمثابة مقابل لما دفعته من تجديدات وتحسينات بالمسكن إلا أنه كان مقابلاً سابقاً لأنه تم الوعد به بعد أن قامت الزوجة بالتحسينات فعلاً ودون انتظار لأن يقوم أشقاء زوجها بدفع قيمتها.<sup>(2)</sup>

وينبغي الإشارة إلى أن القضاء الإنجليزي وضع استثنائين على شرط ألا يكون المقابل مقابلاً سابقاً وكان ذلك في قضية *Lampleigh v Brathwait* الشهيرة وقضية *Re Casey's Patents* واللاتي بالرغم من قدمهما إلا أن معظم مراجع قانون العقد في النظام الانجلوسكسوني تشير إليهما عند الحديث عن المقابل في العقود. ففي قضية *Lampleigh v Brathwait* كان المدعى عليه السيد *Brathwait* قد أدين بقتل أحد الأشخاص ولذلك طلب من المدعى السيد *Lampleigh* أن يحصل له عفو من ملك انجلترا نتيجة لقربه منه. وبالفعل استطاع المدعى الحصول على عفو من الملك لصالح المدعى عليه وكان نتيجة ذلك أن وعده الأخير بأن يدفع له مبلغاً لتمكنه من الحصول على العفو. وعلى عكس ما قضت به المحاكم الإنجليزية في القضايا السابق الإشارة إليها، فقد وجدت أنه بالرغم من أن وعد المدعى عليه للمدعى بدفع مبلغ نتيجة حصوله على العفو جاء بعد صدور العفو فعلاً وفرحة المدعى عليه به إلا أنه كان هناك ما يشير إلى أن المدعى عليه كان يستشعر أن ما قام به المدعى سيحصل عليه مقابل خاصة وأن المدعى لم يحصل للمدعى عليه على العفو

*Roscorla v Thomas*. (1842) 3 QB 234.<sup>(1)</sup>

*Re McArdle*. [1951] 1 All ER 905.<sup>(2)</sup>

إلا بعد أن طلب منه الأخير ذلك، وهو الأمر الذي اعتمدت عليه المحكمة في نفيها عن المقابل وصف انه كان سابقاً.<sup>(1)</sup>

وفي قضية *Re Casey's Patents* كان المدعى عليهم يمتلكون عدة براءات اختراع وكان المدعى يقوم بإدراجها لهم وتنظيم استغلالها وهو ما دفع المدعى عليهم أن يكتبوا إقرار يقدرون فيه جهود المدعى المبذولة في إدارة براءات الاختراع والتزامهم بأن يدفعوا له ثلث العوائد والأرباح التي يحصلون عليها منها. وعند مطالبة المدعى لهم بنصيبه من العوائد وفقاً لوعدهم السابق تحلل المدعى عليهم من ذلك وهو ما دفع الأول إلى أن يرفع دعواه. وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أنه من الواضح أن التعامل الذي تم بين المدعى والمدعى عليهم كان يشير إلى أنه سيكون له مقابل لأنه من غير المتصور أن يقوم الأول بمثل هذه الخدمات لهم بلا مقابل وأن ما أقر به المدعى عليهم وقاموا بإثباته في إقرارهم كان لتأكيد هذا التزام وتحديد قدره تجاه المدعى. وأضافت المحكمة أن المدعى لم يقدم هذه الخدمات للمدعى عليهم إلا بناء على طلبهم وهذا يشير إلى أنه في الغالب كان لديهم الاعتقاد بأنه سيكون هناك مقابل سيضطروا لتقديمه لقاء خدمات المدعى.<sup>(2)</sup>

ويرى بعض الفقهاء أن المقابل السابق يمكن أن يتمثل في صورتين، الأولى: وقد سبق الإشارة إليها آنفاً وهي أن يكون المتعاقد قد أوفى بأمر ما دون أنتظار مقابل من المتعاقد الآخر وهنا لا يجوز أن يكون ما تم الوفاء به أو تقديمه مسبقاً مقابلاً في العقد، والثانية: أن يكون هناك مقابلاً في العقد قد تم الوعد به أو تنفيذه فعلاً ونشأ به العقد ونفذ إلا أنه لا يجوز مع ذلك أن يستخدم

---

*Lampleigh v Braithwait* [1615] EWHC KB J 17.<sup>(1)</sup>

*Re Casey's Patents, Stewart v Casey*. [1892] 1 Ch 104.<sup>(2)</sup>

وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أن:

“An act done before the giving of a promise to make a payment or to confer some other benefit can sometimes be consideration for the promise. The act must have been done at the promisor's request, the parties must have understood that the act was to be remunerated further by a payment or the conferment of some other benefit, and payment, or the conferment of a benefit must have been legally enforceable had it been promised in advance.”

ذات المقابل كمقابل جديد لعقد جديد. ولمزيد من الإيضاح حول الصورة الثانية للمقابل السابق يضرب الفقه مثلا بالحالة التي يوافق فيها أحد الأشخاص على بيع شيئا ما بثمن معين ووافق على ذلك المشتري، إلا أن المشتري لا يستطيع إرغام البائع على أن يبيع له شيئا آخر مماثل لما سبق بيعه بنفس الثمن.<sup>(1)</sup>

ففي قضية *Williams v Roffey Brothers* كان المدعى عليهم متخصصون في مقاولات البناء والتشييد وقد طلبت منهم أحد الشركات العقارية إعادة ترميم مبنى مملوك لها مكون من 27 شقة. ولضمان قيام المقاولون، المدعى عليهم، بالتسليم في الميعاد المحدد تضمن عقد المقاوله شرطا جزائيا في حالة التأخر عن التسليم في الميعاد المتفق عليه. وبدأ المقاولون في أعمال الترميمات وعهدوا إلى المدعى أعمال النجارة الخاصة بالمبنى في مقابل 20 ألف جنيه استرليني. وبعد مرور ستة أشهر من بدأ أعمال الترميمات وجد المدعى أن المبلغ الذي سيتقاضاه لا يكفي لإتمام الأعمال المعهودة إليه وأن المبلغ بسيط للغاية. لذلك طلب المدعى من المدعى عليهم زيادة المبلغ المتفق عليه لعدم كفايته ووافقوا بالفعل على الزيادة المقترحة حرصا منهم على استمرار العمل بالمشروع والتسليم في الميعاد المتفق عليه. إلا أن المدعى عليهم أوفوا بجزء فقط من المبلغ المتفق عليه ورفضوا بباقي المبلغ وكان نتيجة ذلك أن المدعى لم يستطع إكمال باقى أعمال النجارة الخاصة بالترميمات. وإزاء ذلك عهد المدعى عليهم بأعمال النجارة المتبقية إلى شخص آخر ولم يوفوا بباقي المبلغ للمدعى. وفي هذه الدعوى طالب فيها المدعى المدعى عليهم بالوفاء بالمبالغ المتبقية إلا أنهم دفعوا بأنه ليس من حق المدعى طلب الوفاء بالمبالغ المتبقية لأنه لم يقدم مقابلا لها أى أعمالا خاصة بها. إلا أن افي هذه الدعوى رأت المحكمة خلاف ذلك، فقد وجدت ما الاتفاق الذي تم بين المدعى والمدعى عليهم يعد عقدا جديدا اشترط فيه المدعى زيادة المبالغ المدفوعة له لقاء استكمال أعمال النجارة والترميمات وبالتالي تفادى المدعى عليهم توقيع الشركة مالكة البناء للشرط الجزائى الذى كان منصوصا عليه فى عقد المقاوله.<sup>(2)</sup> فكان تفادى توقيع الشرط الجزائى من قبل الشركة المالكة للمشروع بمثابة المقابل الذى حصل عليه المدعى عليهم.

---

Mindy Chen – Wishart, Contract Law, Oxford University Press, (1) 2005, P. 128.

*Williams v Roffey Bros* [1990] 2 WLR 1153.<sup>(2)</sup>

ويبدو إلينا أن تحديد ما إذا كان المقابل يعد مقابلاً سابقاً وفقاً للمعنى الذي قدمناه هي مسألة واقع تقدرها المحكمة بالنظر إلى وقائع إبرام العقد وصدور الإيجاب والقبول من الطرفين والتزامات طرفي العقد وما إذا كان ما يقدمه أحد المتعاقدين كمقابل في العقد يعد التزاماً سابقاً لم يكن المتعاقد الآخر ينتظره. وفي رأينا أن السوابق القضائية التي سقناها تشير إلى أن المعول الرئيسي في تقدير ذلك هو أحد أمرين هما: الأول: ما إذا كان المتعاقد قام بتنفيذ أمراً ما بناء على طلب المتعاقد الآخر، والثاني: ما إذا كان ما تم تنفيذه يغلب عليه أن يحصل المتعاقد الذي قام به على مقابل. والحالة الأولى تمثلت في قضية *Re Casey's Patents* التي رأت فيها المحكمة أن المدعى قام بإدارة براءات الاختراع المملوكة للمدعى عليهم بناء على طلبهم وليس من تلقاء نفسه. أما الحالة الثانية تجلت في قضية *Lampleigh v Brathwait* التي قضت فيها المحكمة بتوافر المقابل في العقد لأن المدعى ما كان ليسعى للحصول على عفو من الملك لمصلحة المدعى عليه إلا بناء على طلبه.

ونرى أن مثل هذا الشرط قد يؤدي إلى نتائج مجحفة مثل تحلل المتعاقد من التزامه تجاه المتعاقد الآخر. ففي قضية *Eastwood v Kenyon* رأت المحكمة أن المقابل يعد مقابلاً سابقاً وتمكن المدعى عليه والسيدة Sara زوجته من عدم دفع مصروفات دراستها التي تكبدها المدعى وذلك لأن الزوج وعد بالوفاء بهذه المبالغ بعد أن أنفق المدعى هذه المصروفات. كذلك فإنه في قضية *Re McArdle* رأت المحكمة أن المقابل هو مقابلاً سابقاً ولم تحصل المدعية على ما أنفقته من تجدييدات وذلك لأنها أنفقتها من تلقاء نفسها وبدون أن تنتظر مقابلاً من أشقاء زوجها بالرغم من أنهم حرروا إقراراً لاحقاً أعربوا فيه عن التزامهم بدفع قيمة التجدييدات. ولا شك أن ذلك يؤدي إلى نتائج مجحفة في مثل هذه القضايا ولا يخفف منها سوى أن يتمسك المدعى بالرجوع على المدعى عليهم وفقاً لأحكام الأثرء بلا سبب *Unjust Enrichment*.

### المطلب الثالث

#### يجب أن يصدر المقابل من المتعاقد الآخر

تتمثل القاعدة الثالثة للمقابل في التزام المتعاقد، الذي يرغب في انفاذ العقد، بإتيان أنه قدم مقابلاً للمتعاقد الآخر وإن كان لا يشترط أن يكون هذا الوفاء قد تم إلى الأخير شخصياً حيث يمكن أن يتم لشخص آخر اشتراطه. ويعبر عن ذلك بأن *consideration must move from the promisee but*

need not move to the promisor. والمقصود بذلك أنه وإن كان المقابل في العقد يفيد بأن كلا من المتعاقدين سيحصل على منفعة متبادلة أو سيتحمل بالتزامات متقابلة فإنه يجب أن يكون اشتراط المقابل من المتعاقدين أنفسهما وإن كان يجوز لأحدهما أن يشترط أن يكون الوفاء لمصلحة شخص من الغير. ويعد الإشتراط لمصلحة الغير أحد صور نسبية أثر العقد التي تعرف في الفقه الأنجلوسكسوني بـ Privity Rule.

ففي قضية Tweddle v Atkinson في 1861 التي عقد فيها المدعى خطبته بعد أن اتفق كلا من والده ووالد خطيبته على أن يدفع له مبلغا سنويا لمساعدته هو وزوجته في تحمل نفقات الحياة. وأبقى والد المدعى على التزامه إلا أن والد زوجته توفي قبل أن يدفع له أية من المبالغ الموعود بها، فرفع الزوج المدعى دعواه مطالبا بالحصول على هذه المبالغ من تركة والد زوجته المتوفى. وقد رفضت المحكمة ذلك الطلب تأسيسا على أن العقد تم بين كلا من والد المدعى ووالد الزوجة وبالتالي لم يكن الزوج المدعى طرفا فيه كما أنه لم يقدم المقابل في العقد أو بمعنى آخر لم يصدر عنه ومن ثم لا يحق له رفع الدعوى لأنه يعد من الغير طبقا لمبدأ نسبية العقد.<sup>(1)</sup>

وفي قضية Price v Easton كان السيد William Price قد اشترى رسالة خشب من السيد John Price ولم يدفع ثمنها كاملا. ثم قام السيد William ببعض أعمال النجارة للسيد Easton وكان من المتفق عليه أن يقوم الأخير بدفع جزء من المبالغ المستحقة للأول إلى السيد John للوفاء بالمبالغ التي يدين بها السيد William إلا أنه لم يقم بذلك. ونتيجة لعدم حصول البائع على باقي مستحقاته رفع دعوى ضد السيد Easton يطالبه فيها بالوفاء بالمبالغ المستحقة للمشتري حتى يستوفي حقوقه منها. ونظرا لأن المدعى لم يكن طرفا في عقد البيع المبرم بين المشتري والمدعى عليه فقد رأت المحكمة الانجليزية أنه يعد من الغير وبالتالي لا يجوز له المطالبة بتلك المبالغ. كما رأت المحكمة أنه إذا كان المدعى في هذه الدعوى قدم مقابلا لما وعد به السيد Easton من أن يقوم بالوفاء بالمبالغ المستحقة للأول فإنه كان يمكن إعتبار ذلك عقدا يمكن التمسك به والمطالبة بتنفيذه.<sup>(2)</sup> ففي هذه القضية اعتبرت المحكمة أن ما وعد به المدعى عليه لم يقابل بمقابل من قبل المدعى ولذلك فإنه لا يجوز له المطالبة بتنفيذ العقد. ويعد ذلك تطبيقاً صارما لقاعدة

<sup>(1)</sup> Tweddle v Atkinson [1861] 1 BS 393.

<sup>(2)</sup> Price v. Easton (1833) 4 B. & AD. 432.

نسبية أثر العقد التي أدت أحيانا كثيرة إلى نتائج مجحفة في حق الغير أو المتعاقدين ولذلك وضع النظام الانجلوسكسوني والقانون الانجليزي بعض الاستثناءات لتفاديها ليست ضمن نطاق دراستنا في هذا البحث.

وفي قضية *De La Bere v Pearson Limited* كانت المدعى عليها صحيفة أعلنت على صفحاتها أن أحد محرريها سيقدم استشارات اقتصاية ومالية لاستفسارات القراء. فأرسل المدعى، الذي كان من قراءها، بعض الاستفسارات حول كيفية الاستثمار الامن وطلب أسم لسمسار أوراق مالية موثوق به. فقامت الصحيفة بنشر رد المحرر على استفسار المدعى والذي تضمن أعطائه اسما لأحد السماسرة تبين بعد ذلك أنه كان مفلس ويعانى الكثير من المشاكل المالية إلا أن المحرر لم يتحرى عن ذلك بالرغم من سهولة هذا الاجراء. وبناء على نصيحة المحرر أرسل المدعى أموالا للسمسار كى يقوم باستثمارها إلا أنه أساء ذلك وفقد المدعى هذه الأموال. وعند رفع المدعى دعوى ضد الصحيفة المدعى عليها للمطالبة بالتعويض عن الأضرار التي لحقت من جراء الاستشارة التي قدمها له محرر الصحيفة، دفعت الأخيرة بإنتفاء ركن المقابل لأنها قدمت الاستشارة بلا مقابل مالى أى بعبارة أخرى مجانا. وفي هذه الدعوى وجدت المحكمة أن هناك عقدا نشأ بين المدعى والمدعى عليها وأن ركن المقابل قد تم استيفاءه. فقد اعتبرت المحكمة أن ايجاب الصحيفة تمثل فى الاعلان عن خدمة الاستشارات المالية والاقتصادية وأن إرسال المدعى للصحيفة خطابا يتضمن استفساره يعد بمثابة قبولا لهذا الايجاب. كما رأت أنه بالرغم من أن السمسار هو من قام بالاستثمار لحساب المدعى وليست الصحيفة إلا أنه قام بذلك بناء على طلب الصحيفة. كما أن ركن المقابل قد تحقق وتمثل فى تقديم محرر الصحيفة للاستشارات المالية للقارئ وقبول القارئ لنشر استفساره والرد عليه فى الصحيفة.<sup>(5)</sup>

وفي قضية *McEvoy v Belfast Banking Co Ltd* قام أحد الأشخاص بإيداع مبلغ 10 الف جنيه استرليني فى حساب مشترك باسمه واسم ابنه القاصر لدى البنك المدعى عليه. وبعد فترة من الوقت توفى الأب المودع وقام مصرفى التركة بسحب هذا المبلغ من الحساب لإدارة التركة وأملك العائلة إلا أنه خسرها. وبعد بلوغ الابن سن الرشد رفع الابن دعوى ضد البنك لسماحه للمصرفى بسحب أمواله المودعة باسمه. وفى هذه الدعوى دفع البنك بأن الابن لم يكن له حقوق على المبلغ المودع لأنه لم يقدم مقابلا لعقد فتح الحساب

*De La Bere v Pearson Limited*, [1908], 1 KB 280.<sup>(5)</sup>

المشترك لديه. إلا أن المحكمة رفضت هذا الدفع واعتبرت أن فتح الحساب المشترك يعنى أن الاب قام بذلك لحسابه ولحساب ابنه ومن ثم فإن ما قدمه الأب كمقابل يعد باسمه وباسم ابنه أيضاً.<sup>(6)</sup>

ولقد خفف قانون حقوق الغير لعام 1999 الصادر بالمملكة المتحدة من حدة قاعدة نسبية أثر العقد بالقانون الانجليزي حتى يتفادى التطبيق الصارم لهذه القاعدة حيث سمح للغير بأن يطالب بتنفيذ العقد إذا سمح لهم العقد صراحة ذلك أو إذا كان العقد يمنح الغير مصلحة ما شريطة عدم قيام طرفي العقد باستبعاد حق الغير في ذلك. والحالتان يكملان بعضهما البعض، فالحالة الاولى إشتراطت أن ينص العقد صراحة على ذلك الحق للغير في المطالبة بتنفيذ العقد حتى ويستفاد من ذلك أنه حتى ولو لم يكن مستفيدا من العقد فإنه يجوز له ذلك. أما الحالة الثانية فهي تشترط فقط أن يكون الغير مستفيدا من العقد حتى ولو لم يكن العقد قد نص على ذلك الحق للغير أو نص صراحة على استبعاد أو حرمان الغير من ذلك الحق.

ويجدر الإشارة إلى أن القانون السابق الإشارة إليه لم يؤثر على اشتراط أن يكون المقابل صادرا من المتعاقد الاخر وإنما فقط ساهم في حماية مصالح المتعاقدين والغير في الحالة التي لا يكون فيها واضحا كيفية تقديم المقابل من المتعاقد الاخر فكما رأينا من القضايا والقواعد السابق الإشارة إليها أن تقييم المقابل هو مسألة واقع يكون فيها للمحكمة سلطة تقديرية واسعة في تقييمها.

---

*Belfast Banking Co Ltd* [1935] AC 24. <sup>(6)</sup>

وفي هذا السياق رأت المحكمة أن:

“The contract on the face of it purports to be made with A and B, and I think with them jointly and severally. A purports to make the contract on behalf of B as well as himself, and the consideration supports such as contract”.

## المطلب الرابع

### الالتزامات السابقة القائمة لا تعد مقابلا صحيحا

استقر النظام الانجلوسكسونى والقانون الانجليزى على عدم جواز أن تكون الالتزامات السابقة القائمة Performance of an Existing Duty فى ذمة المتعاقد من قبيل المقابل الذى يصح الالتزام به فى العقد. ويفرق القانون الانجليزى بين نوعين من هذه الالتزامات. الأولى وتتمثل فى الالتزام الذى يفرضه واجب عام Existing Public Duty، والثانية الالتزام الذى يفرضه واجب تعاقدى Contractual Duties. ونعالج ذلك فى الفرعين الآتيين:

الفرع الأول: الالتزام الذى يفرضه واجب عام.

الفرع الثانى: الالتزام الذى يفرضه التزام تعاقدى آخر.

### الفرع الأول

#### الالتزام الذى يفرضه واجب عام

يشترط القانون الانجليزى ألا يكون المقابل الذى يقدمه المتعاقد فى حقيقته التزاما سابقا يفرضه عليه القانون أو بعبارة أخرى أن المتعاقد كان ملتزما بأدائه فى جميع الأحوال بموجب القانون وليس العقد الذى تم الاتفاق عليه. وفى قضية Collins v Godefroy كان المدعى قد طلبت المحكمة شهادته فى أحد الدعاوى التى يمثل بها المدعى عليه. فطلب منه المدعى عليه الحضور فيها للدلاء بشهادته فى مقابل أن يدفع له مبلغا من المال. وعند مطالبة المدعى للمدعى عليه بالمال رفض الأخير فلجأ الأول إلى القضاء مطالبا فيها المدعى عليه الوفاء بما التزم به وإلا كان مخلا بالتزامه. وفى هذه القضية اعتبرت المحكمة أن قيام المدعى بالشهادة تنفيذا استجابة لطلب المحكمة لا يجوز أن يعد مقابلا فى العقد لأنه كان بمثابة التزام بأداء واجب عام يفرضه القانون وليس من قبيل الالتزامات التعاقدية.<sup>(1)</sup>

<sup>(1)</sup> Collins v Godefroy (1831) 1 B & Ad 950; 109 ER 1040.

وفى هذه الدعوى رأت المحكمة أن:

“If it be a duty imposed by law upon a party regularly subpoenaed, to attend from time to time to give his evidence, then a promise to

Glasbrook Brothers v Glamorgan Country Council كان المدعون شركة تمتلك منجماً للفحم وكان عمال الفحم قد أضربوا عن العمل لحين الوفاء ببعض المطالب لهم. فطلب المدعون من شرطة المدينة أن تتولى تأمين المنجم خلال الإضراب وزيادة أعداد عناصر الشرطة به. إلا أن الشرطة رفضت زيادة عناصرها بالمنجم ورأت أنه لا يوجد داعي لزيادة الأعداد والاكتفاء بأحد عناصرها فقط. ولخشية المدعون من تفاقم الإضراب واحتمال الأضرار بالمنجم اتفق المدعون مع شرطة المدينة أنها إذا قامت بزيادة عناصرها بالمنجم سيدفعون لها مبلغ 2,200 جنيه استرليني. وبالفعل قامت الشرطة بزيادة أعدادها وعندما طلبت من المدعين الوفاء بالمبالغ التي التزموا بها رفضوا ذلك. وعند عرض النزاع على المحكمة دفع المدعون بأن الشرطة كان لديها واجب عام بتأمين المنجم وأنها بالتالي لم تقدم مقابلاً يمكن الاعتداد به في العقد. وفي هذه القضية رأت المحكمة أنه وإن صح أن الشرطة لديها واجب عام بالحفاظ على الأمن والنظام إلا أنها رأت أنه لم يكن هناك حاجة لتأمين المنجم بأكثر من عنصر أو عنصرين، وأنها عندما قامت بزيادة عناصرها في المنجم تعتبر قدمت مقابلاً في العقد ومن ثم يجوز لها مطالبة المدعون بتنفيذ التزاماتهم في العقد. كما أضافت المحكمة أنه إذا كانت الشرطة رأت أن هناك دواعي أمنية لزيادة عناصرها بالمنجم فإنه ما كان يحق لها أن تطالب المدعون بتنفيذ ما عليهم من التزامات. (12)

give him any remuneration for loss of time incurred in such attendance is a promise without consideration.”

Glasbrook Brothers v Glamorgan County Council [1925] AC (12) 270.

وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أن:

“If in the judgement of the police authorities, formed reasonably and in good faith, the garrison was necessary for the protection of life and property, then they were not entitled to make a charge of it.”

وفى قضية *Harris v Sheffield United Football Club Ltd* طلب المدعى عليه وهو أحد أندية كرة القدم بانجلترا من الشرطة زيادة أعدادها لتأمين مباراة كرة قدم ستتم مساء أحد أيام السبت. وفى هذه الدعوى دفع الفريق المدعى عليه بأن تأمين المباراة كان يستدعى زيادة أعداد الشرطة للحفاظ على الأمن والنظام وبالتالي لا يوجد داعى لأن يدفع الفريق أية مبالغ للشرطة. إلا أن المحكمة رأت أنه وإن كان هناك حاجة لزيادة عدد عناصر الشرطة لتأمين المباراة إلا أن الفريق هو الذى حدد أن تجرى المباراة مساء يوم السبت وهو يوم العطلة الأسبوعية وذلك حتى يضمن حضور أكبر عدد من المشجعين وتحقيق أعلى عائد من المباراة وبالتالي فإنه يحق للشرطة أن تطالب الفريق بمقابل عن ذلك.<sup>(16)</sup>

وفى قضية *Ward v Byham* عاشت السيدة Ward المدعية مع السيد Byham المدعى لمدة خمس سنوات فى منزله أنجبت خلالها أبنتهما إلا أن الخلافات دبت بينهما وانفصلا وتركت المنزل. وفى البداية احتفظ السيد Byham بحضانة ابنته ولكنه بعد عدة أشهر طلب من السيدة Ward أن تكون الحاضنة لابنتهما وأن تتولى رعايتها بعناية فى مقابل أن يدفع لها مبلغا شهريا كنفقة اعاشة لابنتهما وهو ما وافقت عليه. واستمر السيد Byham فى الوفاء بالنفقة الشهرية بصورة دورية إلا أنه امتنع عن الوفاء بها لدى زواج المدعية وهو ما دفعها إلى إقامة هذه القضية. وفى هذه الدعوى دفع المدعى بأن قيام المدعية بحضانة ابنتهما وتربيتهما لا يعد مقابلا لما تعهد بدفعه من نفقات لأنها لديها واجب قانونى عام بالقيام بذلك ومن ثم لا يعتبر العقد صحيحا ولا يجوز بالتالى للمدعية أن تطالبه بدفع هذه النفقات. إلا أن المحكمة رأت أن المدعية قدمت مقابلا بالفعل وتمثل فى القيام بتربية الابنة وأنه وإن صح أنها ملتزمة قانونا بذلك إلا أن من واجب المدعى عليه المساهمة فى نفقات ابنته.<sup>(17)</sup>

---

*Harris v Sheffield United Football Club Ltd* [1987] 2 All ER (16) 838.

*Ward v Byham* [1956] 1 WLR 496.<sup>(17)</sup>

## الفرع الثاني

### الالتزام الذي يفرضه التزام تعاقدى آخر

كان القانون الانجليزي يعتبر أن الالتزام الذي يفرضه التزام تعاقدى آخر على أحد المتعاقدين لا يجوز أن يعد مقابلاً في عقد آخر إلا أن هذا الإتجاه شهد تغييراً نسبياً على مر السنوات . ففي قضية *Stilk v Myrick* كان المدعى عليه قبطاناً لأحد السفن وأثناء رسوها في أحد المدن غادرها بعض من طاقم بحارتها العمل بها فاضطر قبطان السفينة أن يعد باقى البحارة بزيادة أجرهم اليومي إذا إستمروا في العمل وأبحروا بها للعودة إلى لندن. إلا أنه وبعد وصول السفينة إلى ميناء لندن رفض القبطان أن يدفع للبحارة الزيادة التي وعدهم فقاموا بمقاضاته. وفي هذه الدعوى اعتبرت المحكمة أن البحارة لم يقدموا مقابلاً جديداً لقبطان السفينة لقاء زيادة أجرهم لأنهم كانوا ملتزمين في الأصل بالإبحار بالسفينة إلى لندن وأنه لم يطرأ تعديل على ذلك الالتزام التعاقدى ومن ثم لا يجوز لهم المطالبة بالزيادة التي وعد بها القبطان.<sup>(1)</sup>

---

*Stilk v Myrick* [1809] EWHC KB J58.<sup>(1)</sup>

وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أن:

“Here, I say, the agreement is void for want of consideration. There was no consideration for the ulterior pay promised to the mariners who remained with the ship. Before they sailed from London they had undertaken to do all that they could under all the emergencies of the voyage. They had sold all their services till the voyage should be completed. If they had been at liberty to quit the vessel at Cronstadt, the case would have been quite different; or if the captain had capriciously discharged the two men who were wanting, the others might not have been compellable to take the whole duty upon themselves, and their agreeing to do so might have been a sufficient consideration for the promise of an advance of wages. But the desertion of a part of the crew is to be considered an emergency of the voyage as much as their death; and those who remain are bound by the terms of their original contract to exert themselves to the utmost to bring the ship in safety to her destined

و على نقيض الحكم السابق وفي قضية أحدث نسبيا من السابقة وهي قضية Hartley v Ponsbony كان نصف طاقم بحارة احدى السفن تركوا العمل بها فوعد قبطان السفينة باقى البحارة بزيادة اجرهم اليومي إذا أبحروا بالسفينة إلى بومباى بالهند. وعند وصول السفينة إلى ميناء الوصول طالب البحارة قبطان السفينة بالزيادة التي وعدهم بها إلا أنه رفض. وعند عرض الأمر على القضاء دفع قبطان السفينة، المدعى عليه، بأن البحارة كان عليهم التزام تعاقدى فى الاصل بالإبحار بالسفينة إلى بومباى ولذلك فإنهم لم يقدموا مقابلا جديدا لقاء ما التزم به. وعلى عكس ما قضت بها المحكمة فى قضية Stilk v Myrick فقد رأت المحكمة أن ترك نصف البحارة للسفينة جعل مهمة باقى البحارة شاقا للغاية بل ويحفها المخاطر وأن قبول هؤلاء البحارة بالبقاء والإبحار بالسفينة يعد مقابلا جديدا يحق معه أن يطالبوا بالزيادة التي وعدهم بها القبطان.(22) وكما يبدو فإن المحكمة الانجليزية فى هذا الحكم خففت من حدة النتيجة السابقة فى قضية Stilk v Myrick وأوجدت فى وقائع النزاع ما يمكن اعتباره التزاما جديدا على عاتق البحارة التزموا به فى مقابل زيادة أجرهم.

ولعل الحكم الأخير يذكرنا بقضية Williams v Roffey Brothers السابق الإشارة إليها والتي رأت فيها المحكمة أن أن ثمة عقدا جديدا تم إبرامه بين المدعى والمدعى عليهم، وفيه اشترط المدعى زيادة المبالغ المدفوعة له لقاء استكمال أعمال النجارة والترميمات وبالتالي تفادى المدعى عليهم توقيع الشركة مالكة البناء للشرط الجزائى الذى كان منصوصا عليه فى عقد المقاولة. فكان تفادى توقيع الشرط الجزائى من قبل الشركة المالكة للمشروع بمثابة المقابل الذى حصل عليه المدعى عليهم. فبالرغم من أن طبيعة التزام المدعى فى العقد الأول والثانى ذات طبيعة واحدة وهى أعمال النجارة إلا أن المحكمة وجدت أن تفادى توقيع الشرط الجزائى من قبل الشركة صاحبة المشروع ما يعد مقابلا جديدا قدمه المدعى. وكان المحكمة الإنجليزية تحاول

---

port. Therefore, without looking to the policy of this agreement, I think it is void for want of consideration, and that the plaintiff can only recover at the rate of £5 a month.”

Hartley v Ponsbony [1857] 26 LJ QB 322.(22)

الحد من أثر إشتراط المقابل كأحد أركان العقد وصعوبة استيفاءه في بعض الأحيان وما قد يفرض ذلك إلى خطر التحلل من الالتزامات بين المتعاقدين.

## المطلب الخامس

### يجوز أن يكون المقابل التزاما في مواجهة الغير

استقر القضاء الانجليزي على جواز أن يكون المقابل التزاما قائما في مواجهة الغير. ويتمثل ذلك الأمر في الحالة التي يتفق فيها المتعاقدان على أن يكون التزام أحدهما هو تقديم شيئا أو خدمة ما إلى الغير ثم أكد هذا المتعاقد التزامه بأن وعد الغير بتنفيذه فوعده الأخير أيضاً بتقديم مقابل لذلك الالتزام. ففي هذه الحالة اعتبر القضاء الانجليزي على أن تأكيد المتعاقد لالتزامه في مواجهة الغير وتقديم الأخير مقابلا لذلك يصلح لأن يكون مقابلا في العقد بالرغم من أن المتعاقد لم يلتزم إلا بما سبق له الوعد به. ففي قضية *Scotson v Pegg* تعاقد السيد *Scotson*، المدعى، مع أحد الأشخاص على توريد شحنة فحم إليه أو إلى من يحددهم له، وبناء على ذلك الاتفاق طلب منه الأخير توريد الفحم إلى السيد *Pegg* الذي كان بمثابة الغير للعقد الذي تم بينهما. وبناء على ذلك وعد *Pegg* السيد *Scotson* بأن يقوم بتفريغ الفحم المرسل إليه بنفسه ودون أن يحمله الأخير تكلفة ذلك وهو ما وافق عليه المدعى. إلا أن السيد *Pegg* أخفق في تنفيذ ما التزم به وهو ما دفع المدعى إلى إقامة دعواه ضد السيد *Pegg* تأسيسا على أن ثمة عقدا جديدا نشأ بينهما التزم فيه المدعى بتوريد الفحم إليه في مقابل أن يقوم بتفريغه وتحمل مصروفاته. وفي هذه الدعوى دفع المدعى عليه بأنه لا يجوز أن يعد ذلك عقدا جديدا بين المدعى والمدعى عليه لأن التزام المدعى في مواجهته ما هو إلا التزاما سابقا كان الأخير ملتزما به في مواجهة المتعاقد الأول. وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أن المدعى كان ملتزما بتوريد شحنة الفحم للغير، المدعى عليه، وفقاً للاتفاق الذي تم بينه وبين المتعاقد الذي اشترط ذلك وإنه في حالة تخلفه عن توريد الشحنة فإن مسؤوليته تثور في مواجهة المتعاقد وليس في مواجهة الغير. ومع ذلك رأت المحكمة أن الاتفاق اللاحق الذي تم بين المدعى والمدعى عليه ووعد الأخير بأن يتحمل مصروفات تفريغ الشحنة تضمن مقابلا جديدا وبالتالي عقدا

جديدا يحق معه للمدعى أن يرفع دعواه ضد المدعى عليه ويطالبه فيها بالوفاء بالتزامه.<sup>(24)</sup>

وفي قضية *New Zealand Shipping v Satterthwaite* في 1974 (Eurymedon) باعت شركة إنجليزية، المدعية، آلات تنقيب إلى المدعى الذي كان يعيش بنيوزيلانده. وحتى يتم نقل البضاعة التي تم التعاقد على بيعها، قامت الشركة بإبرام سند شحن مع أحد الناقلين البحريين الذي نقل البضاعة وإستعان بدوره بأحد الشركات لكي تقوم بتفريغ الآلات من السفينة ونقلها إلى المكان الذي يقطن فيه المشتري. وتضمن سند الشحن شرطا لتحديد مسؤولية الناقل يغطي كذلك مسؤولية مستخدميه وعماله ووكلائه وأي مقاول اخر يمكن أن يستعين به.<sup>(25)</sup>

إلا أنه أثناء عملية التفريغ سقطت الآلات ونجم عن ذلك أضراراً بالغة بها، فأرادت الشركة المدعية مطالبة الناقل بالتعويض الكامل عنها إلا أن سند الشحن لم ينص على ذلك. وإزاء ذلك الأمر لم يكن أمام الشركة سوى مقاضاة الشركة التي تولت عملية التفريغ. وفي هذه الدعوى تمسكت الشركة المدعى عليها بأنها مثل الناقل يشملها الشرط المعفى من المسؤولية أثناء عملية التفريغ، وهو الأمر الذي رفضته المدعية تأسيساً على أن المدعى عليها لم تكن طرفاً في سند الشحن وبالتالي لا يمكن أن تتمسك بهذا الشرط أيضاً.

وفي هذه الدعوى رأت المحكمة أن شرط تحديد المسؤولية يغطي أيضاً الشركة المدعى عليها التي تولت تفريغ الآلات من السفينة على إعتبار أنها شركة مقاوله تقوم بتفريغ ونقل البضاعة إلى المكان الذي حدده المشتري، المرسل إليه، لإستلام البضاعة. ورأت المحكمة كذلك أنه بالرغم من أن سند الشحن تم إبرامه بين الشركة المدعية الشاحنة للآلات وبين الشركة الناقلة إلا أن هذا العقد يشمل أيضاً من سيقوم بتفريغ السفينة باعتباره عقداً ملزماً لجانب واحد وفقاً للمفهوم الانجلوسكسوني. وبالرغم من أن الشركة المدعى عليها ملتزمة بتفريغ السفينة في مواجهة الشركة الناقلة، إلا أن هذا الالتزام يجوز أن يكون مقابلاً أيضاً لالتزام الشركة المدعية بدفع مصروفات النقل والشحن

---

*Scotson v Pegg*. (1861) 30 LJEx 225.<sup>(24)</sup>

*New Zealand Shipping Co Ltd v A M Satterthwaite & Co* (25)  
Ltd [1974] UKPC 1.

والتفريغ. وبذلك فإنه يجوز أن يكون المقابل التزاما كان يجب على المتعاقد الوفاء به في مواجهة الغير.

وفي الواقع إن إمكانية أن يكون المقابل التزاما قائما في مواجهة الغير يثير التساؤل حول مدى تعارضه مع الشرط السابق للمقابل الذي يفيد بأن الالتزامات السابقة القائمة لا تعد مقابلا صحيحا سواء أكانت التزاما يفرضه واجب عام أم التزما يفرضه التزام تعاقدى آخر؟ إذ لا يبدو إلينا وجوب معاملة الالتزام القائم في مواجهة الغير بحكم يختلف عن ما استقر عليه القضاء الانجليزي والانجلوسكسوني بالنسبة للالتزامات السابقة القائمة سواء التي يفرضها واجب عام أم التي يفرضها التزام تعاقدى آخر.

### الخاتمة:

تناولنا في هذا البحث دراسة المقابل كأحد الأركان الأساسية للعقد في النظام القانوني الانجلوسكسوني والقانون الانجليزي، وأوضحنا أنه لكي يصبح العقد ملزما ونافذا فإنه لا بد من توافره. وكما قدمنا فإن المقابل هو المصلحة التي تتقرر لصالح المت عاقد الذي يتعهد بتنفيذ التزام معين في العقد أو العبد أو العبد الذي سيتحمل به المتعاقد الآخر لصالح الأول، أو هو ما تم الاتفاق عليه من مصلحة متبادلة وهو السبب الدافع للالتزام. وفي هذه الدراسة ميزنا بين المقابل والسبب باعتبار الأخير أحد أركان العقد في النظام اللاتيني والقانون المصري ذلك لأن المقابل يتعلق بالمصلحة التي تتقرر لصالح المتعاقد الذي يتعهد بتنفيذ التزام معين في العقد أو العبد الذي سيتحمل به المتعاقد الآخر لصالح الأول، أما السبب فهو يتعلق بالغرض من إبرام العقد والذي يجب أن يكون مشروعاً لا يخالف القانون. وأضافنا أن الشروط التي يتطلبها القانون الانجليزي والنظام الانجلوسكسوني في المقابل تستبعد كونه يمثل ركن السبب في العقد وفقاً للقانون المصري.

وتناولنا بالدراسة أيضاً المقابل في العقود الملزمة للجانبين والعقود الملزمة لجانب واحد في القانون الانجليزي وأوضحنا أنه وإن كان مفهوم الطائفة الأولى من العقود يتفق مع نظيرها في القانون المصري إلا أن الطائفة الثانية تختلف اختلافاً كبيراً حيث أننا نتمثل في العقد الذي يلتزم فيه الموجب بأمر ما في حالة قيام الموجب إليه بالتزام معين، فإذا ما قام الأخير بتنفيذ الالتزام

انعقد العقد. فالعقد الملزم لجانب يكون القبول فيه بتنفيذ جميع ما اشترطه الموجب. فإذا كان العقد الملزم لجانب واحد في القانون المدنى المصرى يشير إلى تحمل أحد أطراف العقد بالالتزام فإن القانون الانجليزى للعقد يشير إلى مدى إلتزام الموجب له بالعقد ومتى يصبح العقد ملزما للموجب.

كما تناولنا بالبحث الشروط الواجب توافرها فى المقابل وهى أن يكون المقابل كافيا، وألا يكون المقابل مقابلا سابقا، ووجوب صدوره من المتعاقد الآخر، عدم جواز اعتبار الإلتزامات السابقة القائمة مقابلا صحيحا كما رأينا أنه يجوز أن يكون المقابل التزاما فى مواجهة الغير. وفى الواقع إن إمكانية أن يكون المقابل التزاما قائما فى مواجهة الغير يثير التساؤل حول مدى تعارضه مع الشرط السابق للمقابل الذى يفيد بأن الإلتزامات السابقة القائمة لا تعد مقابلا صحيحا سواء أكانت التزاما يفرضه واجب عام أم التزاما يفرضه التزام تعاقدى آخر؟ إذ لا يبدو إلينا وجوب معاملة الإلتزام القائم فى مواجهة الغير بحكم يختلف عن ما استقر عليه القضاء الانجليزى والانجلوسكسونى بالنسبة للإلتزامات السابقة القائمة سواء التى يفرضها واجب عام أم التى يفرضها التزام تعاقدى آخر.

ومن جهة أخرى رأينا أن المحاكم الانجليزية فى بعض القضايا توسعت فى تفسير شرط أن يكون المقابل كافيا مثل قضية *Hamer v Sidway* السابق الإشارة إليها التى لم تنقيد فيها المحكمة باشتراط أن يكون المقابل متمثلا فى تقديم عملا أو شيئا ما للمتعاقد الآخر بل إمكانية أن يشمل أيضاً الامتناع عن عمل. ويعد هذا فى نظرنا محاولة لعدم التضييق من حرية المتعاقدين فى اشتراط الإلتزامات والحقوق التى تنفق ومصالحهم الشخصية من خلال عدم تضييق نطاق شرط كفاية المقابل وفى نفس الوقت الإبقاء على صحة ونفاذ العقد عن طريق الاعتداد بركن المقابل فيه حتى ولو لم يتمخض عن مصلحة مباشرة لمن سيتم الإلتزام فى مواجهته.

وعلى عكس الاتجاه السابق فقد لمسنا اتجاه المحكمة الانجليزية إلى التضييق على المتعاقدين فى تفسيرها لشرط وجوب ألا يكون المقابل سابقا مثل الحال فى قضية *Eastwood v Kenyon* التى رأت المحكمة أن المقابل كان مقابلا سابقا وتمكن المدعى عليه والسيدة Sara زوجته من عدم دفع مصروفات دراستها التى تكبدها المدعى وذلك لأن الزوج وعد بالوفاء بهذه المبالغ بعد أن أنفق المدعى هذه المصروفات. كذلك الحال فى قضية *Re McArdle* التى رأت فيها المحكمة أن المقابل كان مقابلا سابقا وبالتالي لم

تحصل المدعية على ما أنفقتة من تجديدات وتحسينات للعقار وذلك لأنها أنفقتها من تلقاء نفسها ودون انتظار مقابل من أشقاء زوجها بالرغم من أنهم حرروا إقرارا لاحقا أعربوا فيه عن التزامهم بدفع قيمة التجديدات. ولا شك أن مثل هذا التضييق يؤدي إلى نتائج مجحفة حيث أنها تسمح لأحد المتعاقدين من التهرب من التزاماتهم العقدية.

وفي رأينا أن ركن المقابل لا ينبغي أن يكون سببا لإهدار إرادة المتعاقدين خاصة وأنه ليس الهدف منه هو ضمان سلامة الإرادة لأن هذه تعالجها عيوب الإرادة. وبالتالي فإن المقابل ينحصر دوره في ضمان تبادلية العقود في النظام الأنجلوسكسوني سواء في العقود الملزمة للجانبين أو الملزمة لجانب واحد.

## قائمة المراجع

### المؤلفات المصرية:

- أ.د. عبد الفتاح عبد الباقي، نظرية العقد والارادة المنفردة: دراسة معمقة ومقارنة بالفقه الاسلامي، 1984.

- أ.د. عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني (تنقيح المستشار/ أحمد مدحت المراغي)، الجزء الاول: نظرية الالتزام بوجه عام - مصادر الالتزام، منشأة المعارف، 2004.

- أ.د. محمد حسين منصور، النظرية العامة للالتزامات - مصادر الالتزام، دار الجامعة الجديدة للنشر، 2006.

- أ.د. محمود جلال الدين زكي، الوجيز في النظرية العامة للالتزامات في القانون المدني المصري، مطبعة جامعة القاهرة، الطبعة الثالثة، 1978.

- أ.د. نبيل سعد، النظرية العامة للالتزام، الجزء الأول: مصادر الالتزام، منشأة المعارف، 2001.

### المؤلفات أجنبية:

Adam Kramer, 'The Gratuitous Variation of Contracts in England and Wales, France and Québec'.

<http://ebookbrowse.com/amk-gratuitous-variation-of-contracts-in-england-and-wales-france-and-quebec-doc-d20045775>.

Catherine Elliot and Frances Quinn, Contract Law, Pearson Education, Fourth Edition, 2003.

Ewan Mckendrick, Contract Law: Text, Cases and Materials, Oxford University Press, Second Edition, 2005.

M. P. Furmston, Cheshire, Fifoot and Furmston's: Law of Contract, Butterworths – LexisNexis, Fourteenth edition, 2001.

Mindy Chen – Wishart, Contract Law, Oxford University Press, 2005.

The Law Handbook: Elements of Contract,

<http://www.lawhandbook.org.au/handbook/ch12s01s02.php>

Treitel, Gunter, The Law of Contract, Sweet and Maxwell, 11<sup>th</sup> edition, 2003.

#### الأبحاث:

Enforceability: Consideration, Formalities, and Promissory Estoppel,

[http://www.oup.com/uk/orc/bin/9780199644841/chenwis hart4e\\_ch03.pdf](http://www.oup.com/uk/orc/bin/9780199644841/chenwis hart4e_ch03.pdf)

Emily M. Weitzenboeck, English Law of Contract, February 2012,

<http://www.uio.no/studier/emner/jus/jus/JUS5260/v12/un dervisningsmateriale/Consideration.pdf>

Williston, Samuel, Consideration in Bilateral Contracts, Harvard Law Review, Volume 27, No. 6 (April 1914), available at JSTOR,

<http://www.jstor.org/stable/1326781?seq=2>

Wormser ,I. Maurice, The True Conception of Unilateral Contracts, The Yale Law Journal, Volume 26, No. 2 (December 1916), P. 138, available at JSTOR,

<http://www.jstor.org/stable/786315?seq=2>

## قضايا أجنبية:

- Belfast Banking Co Ltd [1935] AC 24.  
Carlill v Carbolic Smoke Ball Company [1893] EWCA Civ 1.  
Chappell & Co Ltd v Nestle Co Ltd [1960] AC 87.  
Collins v Godefroy (1831) 1 B & Ad 950; 109 ER 1040.  
Cook v Wright. (1861) 30 LJQB 321.  
Currie v Misa (1875) LR 10 Ex 153; (1875-76) LR 1 App Cas 554.  
Daulia Ltd v Four Millbank Nominees Ltd [1977] EWCA Civ 5.  
De La Bere v Pearson Limited, [1908], 1 KB 280.  
Dunlop v Selfridge Ltd [1915] AC 847.  
Eastwood v Kenyon (1840) 11 A & E 438; 113 ER 482.  
Errington v Errington [1952] 1 KB 290.  
Glasbrook Brothers v Glamorgan County Council [1925] AC 270.  
Hamer v. Sidway, 124 N.Y. 538, 27 N.E. 256 (N.Y. 1891).  
Harris v Sheffield United Football Club Ltd [1987] 2 All ER 838.  
Hartley v Ponsonby [1857] 26 LJ QB 322.  
Lampleigh v Braithwait [1615] EWHC KB J 17.  
Luxor (Eastbourne) Ltd v Cooper [1941] AC 108.  
Miles v New Zealand Alford Estate Co (1886) 32 Ch.  
New Zealand Shipping Co Ltd v A M Satterthwaite & Co Ltd [1974] UKPC 1.  
Pitt v PHH Asset Management Ltd [1994] 1 WLR 32.  
Price v. Easton (1833) 4 B. & AD. 432.

Re McArdle. [1951] 1 All ER 905.  
Re Casey's Patents, Stewart v Casey. [1892] 1 Ch 104.  
Roscorla v Thomas. (1842) 3 QB 234.  
Scotson v Pegg. (1861) 30 LJEx 225.  
Stilk v Myrick [1809] EWHC KB J58.  
Thomas v. Thomas (1842) 2 Q.B. 851, 114 E.R. 330.  
Tweddle v Atkinson [1861] 1 BS 393.  
Ward v Byham [1956] 1 WLR 496.  
Williams v Roffey Bros [1990] 2 WLR 1153.

### قوانين أجنبية وموائيق دولية:

Principles of International Commercial Contracts  
(UNIDROIT) 1994

<http://www.jus.uio.no/lm/unidroit.international.commercial.contracts.principles.1994.commented/3.2.html#544>.

United Kingdom's Law of Property (Miscellaneous Provisions) Act 1989.

### صفحات الانترنت:

Legal Dictionary: Contract <http://legal-dictionary.thefreedictionary.com/contract>.

Contracts Law in Action: Types of Contracts including Unilateral Ones, University of Miami – School of Law Blog,

[http://contractslawinaction.law.miami.edu/?page\\_id=134](http://contractslawinaction.law.miami.edu/?page_id=134).

Business Dictionary: Lock-out Agreement,

<http://www.businessdictionary.com/definition/lockout-agreement.html>.